



- ◆ 2024年度 ヒロマツホールディングス入社式 ◆ BAC第三期生入社式
- ◆ 「厳島いろは」リニューアルオープン ◆ 「握手カフェ」がオーガニックカフェとしてリニューアルオープン
- ◆ 「握手レストラン」が厳島いろは1階にオープン ◆ みっちゃん総本店おりづるタワー店オープン





2024年度 ヒロマツホールディングス入社式

4月1日(月)、ヒロマツホールディングス㈱2024年度入社式がおりづるタワー12階おりづる広場で開催されました。

式典には、㈱広島マツダ24名と㈱I S E 広島育ち2名の新入社員総勢26名およびグループ会社役員、管理職が出席し、総勢100名を超える規模で開催されました。

藏本社長挨拶の後、山根社長及び上川社長から辞令が交付され、新入社員自己紹介と決意表明が行われました。続いて各部署からの歓迎VTRが上映され、松田会長からの歓迎メッセージで締めくくられました。終了後は、緊張もほぐれた様子で記念撮影が行われ、屋上展望台に移動して眺望を楽しみました。

新入社員の皆さん、入社おめでとうございます。これからの活躍に期待しています。



藏本社長挨拶

ヒロマツホールディングスは、国内外約30社でグループを形成しています。皆さんにはこれからグループ社員の一員として、一緒に頑張っていたいだきたいと思います。

私から皆さんにお願いしたいことはシンプルです。「とりあえず5年間は我慢してください。」ということです。ひとまず5年間、何事も一生懸命にすることによって初めて得られることや気づきが多くありますし、苦労しないと得られない経験や辿り着けない境地もたくさんあります。そのような経験が将来の財産になります。また、最初はあまり興味が無かったり自分の適性を疑っていたような仕事が、実は自分に最も適した仕事であるということもあり得ます。

ただ、本当にしんどいな、我慢できないなと思う時もあると思います。そのような時には『ノーペインノーゲイン』という言葉思い出して下さい。しんどい経験こそ成長の糧になります。しんどいなと感じたら、自分は成長している、オイシイ環境に居るとポジティブに受け取ってください。一緒に頑張っていきましょう。



新入社員が1人ずつスポットライトを浴びて入場し、松田会長とグータッチ



(株)広島マツダ 山根社長から辞令交付



(株)ISE広島育ち 上川社長から辞令交付



グループ会社役員、管理職が出席

歓迎VTR上映

店舗・部署のスタッフ、先輩からの
歓迎VTRが上映されました



新入社員一人ひとりが、やや緊張気味に自己紹介と決意表明を行いました



松田会長から歓迎メッセージ



どうぞよろしくお願ひいたします

新入社員研修

接遇マナー研修開催

マナーの本質を理解し、実践を通して学ぶ

4月3日(水)、幟町本社10階で新入社員の接遇マナー研修が開催されました。

この研修は外部講師をお迎えし、「マナーの本質を理解・実践して社会人としての基礎力を育み、安心・信頼を届けることのできる社員へ」をテーマとして行われたものです。社会人としての心構えとして思いやりの心や丁寧な所作を身に付けること、職場での相互理解のためにコミュニケーションの本質を理解すること、さらに、自ら動いて働く意欲の向上・責任感のある人材となることなどを目的としています。

研修では、好感度の重要性やマナー基本5原則、職場のコミュニケーション、名刺交換、話し方や言葉遣いなどをチームビルディングワークで学びました。新入社員たちはチームに分かれ、正しい言葉遣いをクイズ形式で学ぶなど実践を交えながらマナーの基本を学びました。



ゲームを通してチーム決めを行い、仲間との連携を学びました



職場のコミュニケーションの大切さや基礎的なマナーについて具体的に学びました



「厳島いろは」リニューアルオープン

昨年12月より進められていた「厳島いろは」の大規模工事が完了し、3月2日(土)にリニューアルオープンを迎えました。今回の改修では「現代の数寄屋」をコンセプトに伝統に革新をもたらす“数寄の精神”を艶やかな色彩と和の意匠で表現したジャパニーズプレミアムの客室が誕生。また、スーパーリア、スタンダードの客室もさらに広く快適さを増したバスルームとともに全面リニューアルしています。



「ジャパニーズプレミアム」

“現代の数寄屋”をコンセプトに、細部まで素材にこだわった内装で仕上げられ、モダンでありながらも「古き良き日本」を感じさせてくれます。絶妙な「おこもり感」が感じられ、心落ち着く和室です。

また、今回のリニューアルでは、昔ながらの五右衛門風呂が設置されたのも大きな特徴です。

「スイート 海」

100平米のスイートルーム。世界遺産 厳島神社の大鳥居を一望できる半露天風呂付き客室です。ゲストの為だけにご用意したラグジュアリー空間は、プライベートな時間を大切にされたい方に最適なトリート(隠れ家)です。特別な空間で、誰にも邪魔されない特別な時間をお過ごしください。



瀬戸内の自然、豊かな海と山が育んだ季節の食材でおもてなし。



割烹料理 宮島與平



握手レストラン(4月6日オープン)

ルームサービスも充実



瀬戸内との子や「真鯛のリエット」も提供

特別な時間を過ごすことができる「厳島いろは」。グループ社員の皆様には30%OFFの特典をご用意しています。

※ダイナミックプライシングのため、正確な金額はお申込みの際、宿へご確認ください。



厳島いろは
広島県廿日市市宮島町589番地4
Tel: 0829-44-0168

Home page



Instagram



「握手カフェ」がオーガニックカフェとしてリニューアルオープン

「握手レストラン」が厳島いろは1階にオープン

3月23日(土)、おりづるタワー1階「握手カフェ」がオーガニックカフェとしてリニューアルオープンしました。「からだにやさしい旬を全ての人へ」をコンセプトに、地元広島産の果物を中心に使用し、手作りで安心していただけるこだわりのドリンクを提供します。

さらに4月6日(土)には、宮島の厳島いろは1階に新店舗「握手レストラン」がグランドオープン。瀬戸内全域から最旬の食材を厳選して巧みに取り入れ、フレンチの華やかさに和の精華を注ぎ込んだコース料理を提供します。

なお、牡蠣の多彩なメニューが楽しめるオイスターテラス(テイクアウト)も併設され、3月25日(月)に先行オープンしました。



からだにやさしい旬を全ての人へ

地元広島産の果物を中心に使用し、手作りで安心していただけるこだわりのドリンクを提供します。



お米のソフトクリーム

オーガニック農法で育てた有機栽培米「山田錦」を使用。有機のライスミルクや豆乳、ココナッツミルクをMIXしたこだわりの配合で、ミルク感を実現させています。100%植物由来のソフトクリームをお楽しみください。
<乳・卵・白砂糖不使用>

スパイス白湯

【カルダモン・生姜・ローリエ】
血の巡りを助けるカルダモン。リラックス効果のあるローリエ。胃腸の働きを助ける生姜。それぞれ効用が違うスパイスをご用意しています。



Akushu Cafe ORGANIC (握手カフェオーガニック)

広島県広島市中区大手町1-2-1 おりづるタワー1F.RF

TEL: 082-569-6803

営業時間 / 1F 10:00~18:00 RF 10:00~17:30

定休日 / おりづるタワーに準ずる



最旬の食材を使って、広島の豊かさを表現

絢爛豪華に折り重なるフレンチベースのジャンルレスな料理を、日本の美しい器とともに提供します。



※コースメニューは公式HPより事前にご予約ください



日本の食材を巧みに取り入れ、フレンチの華やかさに和の精華を注ぎ込んだコース料理。繊細に表現で新たな味覚の新境地を開拓します。

牡蠣の多彩なメニューが楽しめるオイスターテラス(テイクアウト)を併設

Akushu Restaurant (握手レストラン)

広島県廿日市市宮島町589-4 (厳島いろは1F)

宮島桟橋から握手レストランまでは徒歩で約5分

TEL: 0829-30-6681

営業時間 / 11:00~16:00 (L.O 15:00)

定休日 / 公式HPにてご確認ください



みっちゃん総本店おりづるタワー店オープン

握手カフェオーガニック

Akushu Cafe ORGANICと同時にグランドオープン

3月23日(土)、おりづるタワー1階に「みっちゃん総本店おりづるタワー店」が Akushu Cafe ORGANIC と同時にグランドオープンしました。

みっちゃん総本店では、おりづるタワー店が9店舗目の出店となります。もともと握手カフェが営業していたスペースを丸々改装し、全74席の大型旗艦店が誕生しました。

軒先はぐるっとインパクトのある暖簾で囲い、店内に入ると“大衆感”と“レトロさ”を感じられる内装です。長いカウンターには大型の鉄板が伸び、お好み焼きの良い香りが立ち込めるなか、「いらっやいませ!!」と元気なスタッフの音が響き渡る活気あふれる店舗です。

オープン当日は雨模様だったにも関わらず、開店前から30組以上の待ち列。この待ち列は夜まで途絶えず大盛況でした。2代目井畀満夫こと上川社長も厨房に立ち、黙々とお好み焼きを作られていました。



レトロ感が感じられる照明や内装が目を引きます



平和記念公園を臨む開放的な空間



テーブル40席、カウンター16席、テラス18席が終日満席で賑わいました



みっちゃん総本店おりづるタワー店

広島市中区大手町1-2-1 おりづるタワー1F

広島電鉄「原爆ドーム前駅」下車すぐ

TEL: 082-541-5510

営業時間/11:00~20:00 (L.O 19:30)

定休日/毎週火曜日(祝日の場合は水曜)



BAC第三期生入社式



3月4日(月)、㈱ビー・エー・シー（以下BAC）第三期生27名の入社式が、おりづるタワー12階おりづる広場で行われました。

入社式には第三期生27名とBAC役員、ヒロマツホールディングス㈱および㈱広島マツダ役員、配属先管理職が出席しました。松田会長は「グループを代表して皆様の入社を心より歓迎します。私がベトナムを好きになったように、皆さんが人生を賭けて選んだ日本を好きになってもらえるよう全社を挙げてサポートしていきます。一緒にアジアの架け橋になりましょう」と挨拶。続いてBACの矢野社長より、新入社員代表に辞令が交付されました。

新入社員による決意表明では、一人ひとりがマイクを手に仕事への意気込みを日本語で発表。BACベトナムの社員の皆さんから届いた応援メッセージや歓迎VTRも上映されました。

BAC第三期生の皆さん、入社おめでとうございます。これから日本とベトナムを繋ぐ架け橋として、共に頑張っていきましょう。



松田会長挨拶



BACの矢野社長より辞令交付



司会と通訳を行う森さんとイエンさん



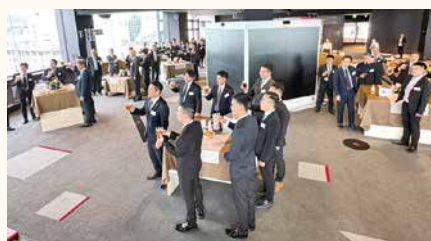
役員・配属先管理職の紹介



新入社員が一人ずつ決意表明

懇 親 会 開 催

入社式終了後、おりづるタワー12階にて懇親会が開催されました。会場では日本で新たなスタートを切る第三期生27名の晴れの門出を共に祝い、親睦を深めました。



おりづるタワー12階を貸し切って懇親会

BACの矢野社長が乾杯の音頭



握手カフェのケータリングサービス

第三期生たちが意気込みを発表

亀田部長の歓迎スピーチ



班ごとに分かれて会話を楽しみ、徐々にリラックスして笑い声が響く和やかな懇親会となりました

どうぞよろしくお願いします！



●たくさんの人と長く関わっていききたい！

前職では、アパレル業界で帽子の販売に携わっていました。転勤で県外に出ていたのですが、広島に帰ってきたことを機に「もっとたくさんの人と長く関わることのできる仕事に就きたい」という思いが強くなり、転職を決意しました。英語の勉強をしているので、そのスキルも活かせる仕事に就きたいと思い、自分のやりたいことと仕事内容が一致していたおりづるタワーを志望しました。広島が大好きなので、地域に根差した仕事ができることも楽しみです。

前職では店長として人材マネジメントを中心にやってきたので、これまでの経験を活かして挑戦していききたいと思っています。まずは早く仕事に慣れること、そして安心して仕事を任せていただける人材になることを目指して頑張ります！



YUKI OKAZAKI

おりづるタワー
岡崎 友紀さん
(2024年4月3日入社)

●営業職を極めていききたい！

前職では、主に飲食店や美容室向けにホームページの作成を提案する新規開拓の営業をしていました。飲料メーカーのルート営業も経験があり、新規営業と既存営業どちらにもやりがいを感じていましたが、さらに営業職を極めていききたいと思い転職を決意しました。

車を売る仕事を選んだ理由は、一番は車を見たり乗ったりすることが好きだからです。そしてまだ取引の無いお客様へ提案できることや、すでにお取引のあるお客様へは長くサポートしていけることに魅力を感じました。

入社して本社オフィスがとても綺麗で緊張していますが、少しでも早く会社の即戦力になれるように頑張りたいと思います。広島は初めてで分からないこともたくさんあります。知り合いもまだあまりいないので、ぜひ仲良くしてください！



MASAHIKO KUWATSUKA

営業推進部付
桑塚 正彦さん
(2024年4月11日入社)

●変わらず努力して頑張っていきたい！

2012年に入社し、最初は宇品本店に配属されアドバイザー業務をメインに接客を担当しました。2017年からは五日市店で事務を担当し、2020年からはサービスアシスタントとして石内山田店に配属されました。アシスタントという立場上、店舗によってサポートに入る業務が違うので、今まで様々な経験をさせていただきました。

石内山田店は、サービスと営業の連携がよくスタッフ同士の仲も良い店舗です。業務についてはできる人がお互いにサポートしながら仕事に取り組んでいます。

今回正社員登用となりましたが、心境としては実は特に変化はなく、今までと変わらず努力して頑張って働いていきたいと思っています。新しいことにどんどんチャレンジしていきたいという想いを持っているので、自分の可能性が広がるようにこれから頑張っていきたいと考えています。



KANA ODA

石内山田店サービスグループ
小田 佳奈さん
(2012年10月10日入社)

●この夏、おりづるタワーが大阪に物産館を出店します！

2019年7月に入社して6年目を迎えました。おりづるタワーではスタッフ同士の仲が良く、年齢も経験も様々な人がいます。お互いにリスペクトしながら働けるので、ありがたい環境だなと感じています。

7月31日に、おりづるタワー物産館が大阪でグランドオープンします。現在、その立ち上げの業務に携わっています。初めて県外に店舗を出すのでほとんどすべてが手探りな形で大変ですが、やりがいもあり面白いと感じています。

グランドオープンがスタート地点。まずは開店を無事に迎えられるように、そして開店後はたくさんのお客様が集まるお店に育てていきたいです。おりづるタワーや広島の商品を知っていただき、どんどん輪が広がっていくように頑張ります！



KYOKO ASHIKAGA

おりづるタワー
足利 恭子さん

(2019年7月1日入社)

●周りを引っ張っていけるように成長していきたい！

2020年4月から、ヒロマツリースで営業事務として営業の方のサポートをしています。縁の下の力持ちのような立ち位置で、細かい調整や案件の進捗など難しい部分もありますが、やりがいを感じる場所です。

正社員になっても基本業務内容は変わりません。もちろん仕事に対するモチベーションや責任感も変わりませんが、より一層、甘えが許されない部分もあります。これまで4年間、周囲に支えられながら仕事をしてきた中で徐々に理解も深まってきました。これからは周りを引っ張っていけるように成長していきたいと思います。お客様に応じてケースバイケースの対応が求められますので、もっと専門性を高め、お客様のご要望を反映させる手伝いが出来るように取り組んでいきます！



KYOKO HARA

ヒロマツホールディングス(株)
(株)ヒロマツリース出向

原 恭子さん

(2020年4月1日入社)

MAZDA NEWS

「スクラムバン」「スクラムワゴン」を一部商品改良

マツダ(株)は3月25日(月)、軽商用車「スクラムバン」および軽乗用車「スクラムワゴン」を一部商品改良し、全国のマツダ販売店を通じて発売しました。

今回の一部改良では、自動変速機にCVTを採用し燃費性能と静粛性を向上させました。また、CVT搭載機種に採用したブレーキLSDトラクションコントロールにより、ぬかるみなどからの脱出をアシストします。

さらに4WDは電子制御式のパートタイム4WDを設定。使用状況や路面状況に応じて「2WD」「4WD AUTO」「4WD LOCK」の3つのモードが選択可能です。



スクラムバン「PA-S (2WD)」



スクラムワゴン「PZ-S (2WD)」

車種別販売実績

2024 年 3 月 度

		売上 実績	前年 実績	前年比	登録 実績
乗 用 車	MAZDA2	44	109	40%	43
	C X - 3	23	20	115	28
	C X - 30	42	36	117	47
	M X - 30	11	4	275	12
	MAZDA3	55	41	134	62
	MAZDA6	16	7	229	22
	ロードスター	36	15	240	44
	C X - 5	53	86	62	66
	C X - 60	34	58	59	38
	C X - 8	1	51	2	1
乗 用 車 計		315	427	74	363
商 用 車	ファミリアV	39	16	244	35
	ボンゴ／ フローニィ	6	17	35	4
	タイタン	11	16	69	10
商 用 車 計		56	49	114	49
軽自動車計		197	184	107	196
他チャンネル		2	11	18	—
合 計		570	671	85	608

店舗別実績（新車・保険）

2024 年 3 月 度

部 署	売上台数目標と実績			売上台数内訳			保険新規契約		
	目標	実績	達成率	登録車	軽自動車	その他	目標	実績	達成率
法人営業Gr	74	62	84%	39	23	0	4	2	50%
庄 原	10	10	100	6	3	1	4	8	200
三 次	17	21	124	10	11	0	5	7	140
可 部	30	19	63	15	4	0	11	6	55
祇 園	35	34	97	23	11	0	9	9	100
西 条	68	45	66	26	19	0	18	19	106
広	19	17	89	13	4	0	5	7	140
呉	19	19	100	10	9	0	6	3	50
海 田	20	16	80	8	8	0	5	1	20
大州本店	80	88	110	61	26	1	20	33	165
宇品本店	110	66	60	34	32	0	21	18	86
庚 午	33	33	100	21	12	0	8	11	138
五 日 市	27	26	96	16	10	0	10	11	110
石内山田	24	19	79	16	3	0	9	12	133
福 山 東	39	38	97	31	7	0	11	13	118
尾道山波	24	23	96	16	7	0	8	9	113
特 約 店	17	11	65	5	6	0	1	0	0
業 売	—	—	—	—	—	—	1	0	0
合 計	646	547	85	350	195	2	156	169	108
そ の 他	—	23	—	23	0	0	5	1	20
総 合 計	646	570	88	373	195	2	161	170	106

整 備

2024 年 3 月 度
(単位：千円)

売 上 実 績
450,305

◎有償整備入庫台数	◎無償整備入庫台数
12,486 台	4,450 台
車検台数 2,297 台	保証台数 1,928 台
点検台数 4,734 台	無償点検台数 652 台
一般整備台数 5,067 台	その他 1,870 台
外装台数 388 台	

店舗別実績（中古車・保険）

2024 年 3 月 度

区分	営業店	台数		保険新規契約			区分	営業店	目標	実績
		目標	実績	目標	実績	達成率				
直 売	大州ユーカーセブン	56	48	9	10	111%	業 売	中古車業販グループ	372	187
	宇品本店	14	14	4	5	125		そ の 他	38	42
	三 次	8	9				業 売 合 計		410	229
	石内山田	7	5				そ の 他	仕 切 スクラップ	27	20
	西 条	11	19					放 出 そ の 他		
	福 山 東	7	7					そ の 他 合 計	27	20
直 売 合 計	呉	5	1				総 合 計		558	368
	その他(本部)	0	0							
直 売 合 計		121	119	13	15	115				

展示会結果報告

決算フェア

3月2日(土)・3日(日)

	実績
来場組数	201
A・B ホット	19
査定	55
試乗	61
成約	41

決算フェア

3月9日(土)・10日(日)

	実績
来場組数	249
A・B ホット	24
査定	63
試乗	78
成約	70

統一展示会

3月16日(土)・17日(日)

	実績
来場組数	180
A・B ホット	11
査定	42
試乗	52
成約	21

統一展示会

3月23日(土)・24日(日)

	実績
来場組数	194
A・B ホット	17
査定	56
試乗	59
成約	32

統一展示会

3月30日(土)・31日(日)

	実績
来場組数	174
A・B ホット	17
査定	45
試乗	43
成約	37



ありがとうございました

見込客紹介

3/2 ▶ 4/4

3/2～4/4までの期間、見込客紹介による成約台数は**5**台でした。ありがとうございました。
これからも引き続き全社員が一丸となり、力を合わせて拡販につなげていきましょう。【営業推進部】

新車 5台

阪口 真李亜（繋り推進部保険リースグループ）自代

舩田 賢一（サービス部 H M - R）新規

外園 廉（ ）新規

岡野 靖史（石内山田店サービスグループ）増車

坂本 孝弘（五日市店サービスグループ）新規



人 の 動 き

(職制順・敬称略)

■入職

4月1日付

足利恭子	おりづるタワー (契約社員より切替)
小田佳奈	石内山田店サービスグループ (契約社員より切替)
原 恭子	ヒロマツホールディングス(株) (株)ヒロマツリース出向 (契約社員より切替)
浅野雄多	営業推進部付
上田勇二	〃
金尾陽香	〃
国重大和	〃
河野翔哉	〃
佐藤希	〃
武石奈々	〃
西本史崇	〃
平井唯希	〃
古川結菜	〃
三田愛子	〃
村田亮	〃
安田照英	〃
吉光智	〃
笠原海希	サービス部付
大町聖	〃
加藤柊也	〃
ゲンクオッククオン	〃
甲田圭亮	〃
谷川遼	〃
中田達也	〃
ファム ヴァン ティン	〃
前田聖奈	〃
山本直弥	〃

4月3日付

岡崎友紀	おりづるタワー
坂田空夜奏	〃

4月11日付

桑塚正彦	営業推進部付
------	--------

■復職 ()内は旧所属

4月15日付

徳久香織	ヒロマツホールディングス(株) 総務人事部人材開発グループ (ヒロマツホールディングス(株) 人材〔休職〕)
------	---

4月16日付

桶屋香央里	三次店事務係 (人材〔休職〕)
-------	--------------------

■異動 ()内は旧所属

4月1日付

眞鍋太一	呉店サービスグループ (サービス部サービス研修グループ)
和田遥稀	海田店販売グループ (五日市店販売グループ)
岡崎時正	五日市店サービスグループ (呉店サービスグループ)
チュオン タン フォック	可部店サービスグループ (西条店サービスグループ)

■退職

3月31日付

津恵慶子	ヒロマツホールディングス(株) 総務人事部人材開発グループマネージャー
山本喜三郎	西条店販売グループ
長代周也	海田店販売グループ
ライ ヴァン シー	五日市店サービスグループ

■契約社員の入職

4月1日付

平川千愛蓮	大州本店販売グループ (派遣社員より切替)
-------	--------------------------

■パート社員の入職

3月28日付

山崎 知佳子 おりづるタワー

4月1日付

藤田 弥生 広店サービスグループ車両回送係

■パート社員の退職

3月19日付

藤本 真歩 おりづるタワー

3月31日付

狩野 稜太 おりづるタワー

カザス フェルナンデス フランセスク //

■パート社員の復職

4月15日付

濱下 華恋 石内山田店販売グループ

●派遣社員（受入）

3月18日付

小西 裕計 西条店サービスグループ車両回送係

寺本 健次 石内山田店サービスグループ

3月25日付

外川 愛実 福山東店販売グループ

4月1日付

グエン パーティン 大州本店サービスグループ

グエン クアン フイ 宇品本店サービスグループ

4月3日付

田村 清孝 海田店サービスグループ

平本 和洋 庚午店サービスグループ車両回送係

田向 志帆 広島大州ボルボサービスショップ事務係

4月5日付

田原 美帆 大州本店事務係

4月12日付

三原 彩奈 可部店販売グループ

4月15日付

小杉 敬子 大州本店事務係

●派遣社員（終了）

2月29日付

久保 純子 可部店販売グループ

3月13日付

守下 純 広店サービスグループ車両回送係

3月31日付

新谷 幸恵 ヒロマツホールディングス(株)
総合企画室広報秘書グループ

平川 千愛蓮 大州本店販売グループ

尾崎 みわ 大州本店事務係

ダン ゴック ハイ 可部店サービスグループ

ファミ スアン クオン 祇園店サービスグループ

ゴー スアン ドン 西条店サービスグループ

マイ ティエン ゴアイン 大州本店サービスグループ

ダウドック ティン 宇品本店サービスグループ

ドー ディン ロン //

チャン バオ ズイ 庚午店サービスグループ

ドー ヴァン トゥー 五日市店サービスグループ

ディン クアン ハー //

●結婚 ～おしあわせに～

藤井 琢己 福山東店サービスグループ
2023.12.31

■赤ちゃん誕生 ～おすこやかに～

重道 優佑 宇品本店販売グループ
2024.3.3 日花(ひな)ちゃん



カーエース広島に「CX-50」入荷!!

日本未発売モデル

「MAZDA CX-50」がカーエース広島に入荷しました
CX-50MERIDIAN APEX PKG 2.5T SKYACTIV-G

CX-50は2021年11月16日に世界初公開され、2022年1月に生産が開始されたマツダのクロスオーバーSUVです。主に北米や中国などで展開されており、日本未発売モデルです。無骨なオフロードテイストが現地では非常に人気の車種。このCX-50をめぐるのは、日本での発売を望む声がインターネット上でも多く挙がっています。



ボンネットに車名のロゴが入ったマットブラックのボンネットラッピングが施されているほか、専用18インチホイールと悪路に強いオールテレーンタイヤを装着した、オフロード色の強い1台。

ボディサイズは全長4720mm×全幅1920mm×全高1612mmで、ロー&ワイドが魅力です。

SUVの力強さと機能性を兼ね備えたタフながらも流麗で美しいデザインに加え、低回転域から中回転域にかけての豊かなトルクのエンジンを搭載した、非常に完成度の高いモデルです。

CX-50は北米市場で非常に人気。まだ日本で走っていないので注目度も抜群です!



シンプルかつワイド感のあるリアボディ



ラグジュアリーで洗練されたインテリア

マツダロードスターの海外仕様車
「MX-5」も展示中!



左ハンドル・2000ccで
ワンランク上の走り

詳しくはぜひ「カーエースチャンネル」をご覧ください

YouTube



お問い合わせ先 TEL. 082-252-1070 担当/二宮



株式会社 カーエース広島

〒734-0001 広島市南区出汐2丁目3-2
営業時間: 10:00-18:00 (火曜日定休)