



- ◆ 第53回社内整備競技大会開催 ◆ 第2回車椅子ソフトボール&フレンドリーマッチ
- ◆ MAZDA FAN FESTA 2024 at FUJI SPEEDWAY ◆ 石内山田店オープン10周年
- ◆ おりづるタワー 最新のプレゼンテーション・ルームを発表



第53回社内整備競技大会開催

五日市・石内チームが優勝！



第53回社内整備競技大会が10月15日(火)、西条店にて開催されました。

今大会は「お客様に信頼されるサービスの実践」をテーマに、「アドバイザーの個客対応力の向上」「エンジニアの診断能力の向上」「第52回マツダサービス技術大会の選手の育成」を目的としたチーム対抗戦です。

チーム編成は、アドバイザー競技に「現役アドバイザー、または今後アドバイザーとして考える方(40才未満)」1名、エンジニア競技に「現役エンジニア(30才未満)」2名の合計3名となっています。

出場チームは「庄原・三次チーム」「可部・祇園チーム」「西条チーム」「広・呉・海田チーム」「再生・大州チーム」「宇品・庚午チーム」「五日市・石内チーム」「福山東・尾道山波チーム」の合計8チームです。



開会式



山根社長挨拶

総 評

■競技内容について

アドバイザー競技は、学科競技60分100点満点 実技競技(ロールプレイングを15分間)200点満点。
エンジニア競技は、学科競技60分100点満点 実技競技(問診、車両修復、整備説明を計70分間)400点満点、
チーム合計900点満点にて競いました。

■結果

優勝は「五日市・石内チーム523点」、準優勝「再生・大州チーム522点」、第3位「可部・祇園チーム445点」となりました。

■学科競技について

アドバイザー、エンジニアともに、マツダ資格試験C級相当から出題されております。アドバイザーの最高点は82点、平均点は59.2点。エンジニアの最高点は64点、平均点は43.5点の結果となりました。

■実技競技について

アドバイザー競技は、新車6ヵ月点検にご来店されたお客様の受付対応で行い、「ご予約のお客様へ基本的な受付対応ができるか」「Web予約やオールシーズンタイヤの質問に対してわかりやすい説明ができるか」「接客スキルはお客様を満足させるレベルか」の3項目を主に出題。最高得点が186点、平均点が151点という結果となりました。基本的な対応ができることは最低限必要なスキルですが、社内での取り組みに関してわかりやすく説明ができることはアドバイザーにとって大変重要と考えます。

エンジニア競技（1台に不具合を設定し、60分間で2名にて診断・修復）を行いました。MAZDA2（DJLFS）の競技車両に、「エンジン始動不能2問」「エンジン不調」「パワーウィンドー作動不良」「灯火系統作動不良」「ドアロック系統作動不良」以上6問の設定にて競いました。修復競技の60分間に加え、「エンジン始動不能」に関して、車両修復前に「問診」、「パワーウィンドー作動不良」に関して、修復後に「整備説明」を各5分間行いました。結果、最高得点が227点、平均点が150点という結果となりました。今回の設問は各部品の構造や作動が理解できている上で診断できるかが鍵になりました。各店舗のトレーナーの方々を含め、各部品の内部のどこが悪いのかまで、不具合判定を行うことが今後の課題です。

本大会に出場される選手は、今回も年齢制限を設けましたが年々若くなっております。

スタッフの世代交代も日々進んでいます。若手スタッフ自らが店舗を「引っ張っていく」という気持ちを持って日々の業務を遂行していただきたく思います。

今後も社内整備競技大会そのもののレベルアップを図り、スタッフ個々のレベルアップを実現させ、「広島マツダ」全体のレベルアップとなるよう、同大会を継続してまいります。

最後に、当日ご挨拶、ご観戦いただきました藏本社長、山根社長、大変お忙しい中、今大会にご協力いただき本当にありがとうございました。

また、選手の出場やトレーニング、競技車両としてサービスカーの貸与にご協力頂いた各店舗の皆様、会場やYouTubeにてご観戦いただいた皆様、大会開催にご協力いただいた各部署の皆様、本当にありがとうございました。他部署の方の応援も多くいただき、この場をお借りしまして御礼申し上げます。

最後に、この度選手として出場された皆様、本当にお疲れ様でした。今回の経験を糧に更なる成長を期待しております。

サービス部サービス研修グループ 畑中 翔太



会場となった西条店では熱戦が繰り広げられ、応援にも力が入りました

出場チーム紹介

■庄原・三次チーム

アドバイザー	三 次 店	山本 佳歩
エンジニア	庄 原 店	加島 知輝
エンジニア	三 次 店	石堂 巧真

■可部・祇園チーム

アドバイザー	可 部 店	原田 浩和
エンジニア	祇 園 店	安藤 大貴
エンジニア	祇 園 店	田中竜之介

■西条チーム

アドバイザー	西 条 店	大島 綾太
エンジニア	西 条 店	水戸 渉
エンジニア	西 条 店	木谷幸二郎

■広・呉・海田チーム

アドバイザー	広 店	植敷 充史
エンジニア	海 田 店	両徳 一輝
エンジニア	呉 店	松本 侑馬

■再生・大州チーム

アドバイザー	大 州 本 店	渡川 亮
エンジニア	大 州 本 店	佐々 隼都
エンジニア	大 州 本 店	津田 稜太

■宇品・庚午チーム

アドバイザー	宇 品 本 店	玉井 翔太
エンジニア	庚 午 店	國弘 大輔
エンジニア	宇 品 本 店	西本 和弘

■五日市・石内チーム

アドバイザー	石内山田店	上村 雅輝
エンジニア	五 日 市 店	助村 省吾
エンジニア	五 日 市 店	西原 稔弘

■福山東・尾道山波チーム

アドバイザー	福 山 東 店	井上 悠
エンジニア	福 山 東 店	近藤 貴仁
エンジニア	福 山 東 店	藤井 琢己

出場選手コメント

優勝 五日市・石内チーム**アドバイザー** 石内山田店 上村 雅輝さん

応援してくださった皆様、遅くまでトレーニングをしてくださった皆様のおかげで優勝することができました。本当に感謝しています。

正直、アドバイザーをやっていないので自信はありませんでしたが、トレーニングをしてくださった皆様が本当に心強く、私も期待に応えなければと思い練習しました。結果として優勝できたことはとても嬉しかったです。この経験を今後の実務にしっかり活かし、日々取り組んでいきたいと思います。

エンジニア 五日市店 助村 省吾さん

初めて参加した社内競技大会で優勝できてとても嬉しかったです。この優勝は大会前日まで実車で問題を作ってくれたり、夜遅くまで付き合ってくれたり、業務中にも関わらず練習させてくれた店舗の皆様のおかげです。この期間で身についた知識、技術を今後の業務で皆様に還元していきたいです。貴重な体験をありがとうございました。

エンジニア 五日市店 西原 稔弘さん

大会に向けて、夜遅くまでトレーニングに付き合っていた岡崎さんをはじめ、五日市店の先輩方に支えていただいたおかげで優勝することができました。ありがとうございました。普段の業務では中々学ぶことができないことも、今回の大会をきっかけに学ぶことができ、とても貴重な体験をさせていただきました。この経験を日々の実務に活かして、一人前の整備士になれるよう日々精進してまいります。ありがとうございました。

優勝

西原さん 上村さん 助村さん

**準優勝** 再生・大州チーム**アドバイザー** 大州本店 渡川 亮さん

今回アドバイザーとして参加させていただき、とても有意義な時間となりました。普段の接客対応とは違う、競技としての対応の仕方に正直戸惑うこともあり、私としては納得のいかない結果に悔しい思いをしましたが、それが現在の自分の実力だと思います。何事にも臨機応変に対応できるアドバイザーとしての力が必要だということのを再認識できた時間となりました。本当にありがとうございました。

エンジニア 大州本店 佐々 隼都さん

入社7年目で初めて大会に出ましたが、エンジニアの今回の参加者の中では、2018年入社の私たちが一番勤続年数が高いということもあり、「優勝するしかない」というプレッシャーがありました。そのため、トレーニングを毎日のように先輩方をお願いして当日大会に臨みました。

結果としては、2点差で優勝を逃してしまい準優勝で悔しい思いをしましたが、実技では私が担当したエンジンの不具合はすべて特定して直すことができたので、トレーニングの成果を発揮することができてよかったと思います。今後の業務での診断にも今回の経験を活かしたいです。学科テストの点が悪かったので、マツダ資格C級の過去問だけではなく、他にも何か勉強をしていれと思うと悔しい気持ちですが、もしまた機会があれば頑張りたいと思います。

エンジニア 大州本店 津田 稜太さん

普段の業務では経験できない緊張感のある雰囲気での診断、作業はとても貴重な体験になりました。私は1問しか解くことができなかったのですが、大会前のトレーニングでは様々なことを勉強できて、大変有意義なものとなりました。今回の大会で体験したことや学んだことを日常の業務に活かして、店舗に貢献していきたいです。

準優勝

津田さん 佐々さん 渡川さん

第3位 可部・祇園チーム**第3位****アドバイザー** 可部店 原田 浩和さん

アドバイザーとしてこうした大会に参加するとは思っていませんでしたが、実際に参加して大会での緊張感を知ることができ、他店舗のスタッフとの交流もできて、とても貴重な体験だったと思います。

今回一緒に参加した祇園店の安藤さんと田中さんが仕事終わりにトレーニングをしていると聞き、実際に祇園店に見学に行きました。その姿を見て自分も頑張らないといけないと思い、そこから毎日トレーニングをしました。店舗では異動してきたばかりで忙し中、佐々木さんに大会までトレーニングをしていただき、朝のロープレの時間に店舗の皆様自分の足りない所や、所作、言葉遣い等の確認をしていただきました。おかげでトレーニングの結果を十分に発揮することができた大会になりました。

今後の大会について、チーム戦も面白いですが、店舗対抗等でも盛り上がるかなと思いました。

畑中さん、和田課長を始め、運営に携わってくれた皆様、応援してくださった皆様のおかげで総合3位に入賞することができました。今後の実務でも自信を持って臨むことができると思います。ありがとうございました。



安藤さん 原田さん 田中さん

エンジニア 祇園店 安藤 大貴さん

9月から高橋さんに問題を作っていただき、約1か月半のトレーニングで、大きく成長できたと感じました。しかし、エンジニアの実技競技・学科競技、共に得点が低く、本番で実力が発揮できなくて悔しい結果となりました。この経験は社内整備競技大会がなければ得られないもので、初めての大会でしたが参加してよかったと思いました。

エンジニア 祇園店 田中 竜之介さん

今回は悔しい結果となりましたが、次回参加できればリベンジをしたいです。これからも基礎を固めて、自信をもって色々なことに挑みたいと思える大会でした。



閉会式（成績発表）



講評（亀田部長）



藏本社長挨拶



表彰式では山根社長から賞状とメダルを授与

個人賞には5名が選ばれました
（左から近藤さん、藤井さん、大島さん、山本さん、両徳さん）



10月26日(土)・27日(日)の2日間、広島みなと公園で「第2回車椅子ソフトボール&フレンドリーマッチ in Hiroshima」(FOOT&WORK主催)が開催されました。

車椅子ソフトボールとは、競技用の車椅子に乗って行うベースボール型の競技で、障がい者スポーツでは数少ない屋外での団体競技の一つです。日本では、誰もが同じフィールドで楽しむことが出来るユニバーサルスポーツで、バリアフリーなスポーツとして普及・発展を目指しています。さらに平和都市広島で開催することで、様々な人々とのふれあいや交流の機会をつくるウェルチエアスポーツイベントとして広まることを目的としています。

このイベントは広島マツダがメインスポンサーを務めていることから、各店舗からのスタッフをはじめヒロマツHDグループからも多くのボランティアが参加。フレンドリーマッチでは松田会長が始球式を務めました。試合は熱いプレーに何度も歓声が沸き起こり、大変盛り上がった大会となりました。



降水確率50%の予報でしたが幸い雨は降らず、無事に開催することができました



障がい者スポーツ未経験者、障がいの有無にかかわらず同じフィールドで楽しみました



会場では福祉車両やWHILLを一般展示しました



広島マツダ賞を進呈



車椅子ソフトボール競技用具を贈呈



イベント後の記念撮影



おりづるタワーで親睦会





MAZDA FAN FESTA 2024 at FUJI SPEEDWAY



10月19日(土)・20日(日)、富士スピードウェイで「MAZDA FAN FESTA 2024 at FUJI SPEEDWAY」が開催されました。

このイベントはMAZDA FAN FESTA 2024 at FUJI SPEEDWAY実行委員会が主催し、マツダ(株)が特別協賛して行われるもの。マツダ 787B & 歴代レーシングカーのデモランやものづくり体験、試乗やeスポーツ体験などさまざまなコンテンツでマツダブランドを体感していただけるイベントです。

広島マツダの販社ブースでは、ガチャのチャレンジやチキンレース、子供用レーシングスーツを着て記念撮影ができるスポットなどが設けられ、家族連れなど約1,000組の来場者で賑わいました。HM RACERS のカスタムショップも注目を集め、両日ともに幅広い層の来場者が訪れました。

HM RACERS メカニックを中心としたメンバーが参加した「全国マツダグループ対抗レース(マツチャレ)」では予選7位と健闘しましたが、決勝ゴール手前約100m地点でまさかのガス欠。無念のリタイアとなりました。

また、今年は飲食ブースにみっちゃん総本店が出演。お好み焼を求める人が長蛇の列をつくり、雨にもかかわらず大盛況となりました。



マツダグループチャレンジカップ

予選 17位/31チーム

決勝 リタイア

※予選7位から10グリッド降格ペナルティ

マツダファン・エデュランス特別戦

予選 36位/58チーム

決勝 28位/58チーム

広島マツダの販社ブースは約1,000組の来場者で賑わいました



マツダグループチャレンジカップ(マツチャレ)とマツダファン・エデュランス特別戦(マツ耐)に参戦



過去最多となる24,000名以上の来場者が訪れ、ヒロマツグループを認知していただける2日間となりました



石内山田店オープン10周年

10th Anniversary

石内山田店は、2014年9月のグランドオープンから今年で10周年を迎えました。

オープン当初を振り返り、藤田店長にコメントをいただくと共に、当時のオープニングスタッフとして尽力された木村部長、亀田部長からメッセージをいただきました。



オープンイベントや前田智徳さんトークショーで入場制限が出る賑わいでした

おかげさまで10周年を迎えることができました

石内山田店 藤田店長（オープニングスタッフ）



藤田店長

石内山田店オープニングスタッフとしてオープン当初から携わらせていただいておりますが、開店時のことは昨日のこのように思い出します。もう二度とやりたくないくらい、とても大変でした（笑）。しかしその「大変さ」が、逆にチームワークを生んだのではないかと思います。

多くの方に支えられて誕生した石内山田店。10周年を迎えるにあたり、当時のプロジェクトメンバーだった榎谷社長（ヒロマツリース）、梯部長（営業推進部）、明見部長（ボルボ）、渡辺社長（エム・ジー建設）、芦谷取締役、上藤店長（カーエース比治山店）をはじめ新規開店準備からグランドオープンフェアをサポートいただいた全ての方に、改めて深く感謝を申し上げます。

まだまだ改善すべき点は多くありますが、ようやく安定した成績も出せるようになってきました。今年は飛躍のための1年とし、20年、30年先にはもっと大きく羽ばたけるように尽力してまいります。今後も石内山田店の進化にご期待ください。



オープン当時の藤田店長

基本をしっかりと、笑顔で、信念を持って

営業開拓部 木村部長（オープン時店長）

オープン当初は、石内山田店の店長として掲げられた目標を前に、とにかく基本をしっかりとやることを大切にしました。すべてのお客様に挨拶をすること。ご来店の御礼と、次にまた来ていただくためにできることを考える。ただの売りっぱなしではなく、また来ていただける店、笑顔でお迎えする石内山田店になるために、おそらく「お客様づくり」ともいえるような、そんな想いを込めて日々取り組みました。

石内山田店は、皆が心を込めて仕事をしてきて、大切なお客様が少しずつ増えてきました。これからも、大切なお客様を心からフォローしてください。

すべては自分自身に、店舗に返ってきます。信念を持ってやり続けてください。信念ができれば、悩んでください。必ず、確信と笑顔がやってきますよ！



オープン当時の木村部長

トライ＆エラーでチームワークを構築

サービス部 亀田部長（オープン時サービス課長）

10年前を改めて思い返してみると、沢山の思い出がよみがえってきます。宇品本店から石内山田店のサービス責任者を拝命し、新店舗を任される不安や期待感で複雑な心境でした。

木村店長（当時）をはじめ、オープニングスタッフとして一緒に働く仲間が初めて集まり、全員の顔を見た時のことは今でも忘れません。周辺へのチラシ配りやオペレーションの確立など、全員が手探りででしたが、トライ＆エラーを繰り返すうちにチームワークが構築できたように思います。

オープン当日、開店と同時にお客様に来ていただいた時は本当に嬉しかったです。（そのあとのオープンイベントはMyへらを作り続けた記憶しかありません（笑））

木村店長やスタッフ全員の支えがあり、無我夢中で突っ走り、楽しい経験ができました。これからも、独特の雰囲気を持った石内山田店を盛り上げてください！



オープン当時の石内山田店スタッフ

最新のプレゼンテーション・ルームを発表

国内貸会議室最大級のサイズを誇る湾曲LEDビジョン

おりづるタワー(株)は、ビジネスシーンに新たな価値を提供する最新のプレゼンテーション・ルームサービスを発表し、国内最高クラスの解像度を誇る湾曲LEDビジョンを備えた貸会議室として開業しました。

10月28日(月)には、報道関係者向けの内覧会を実施。会議室内覧(可変空間・湾曲LEDビジョン体験)などを行い、報道陣の注目を集めました。

このたび新たに5階エリアに誕生したプレゼンテーション・ルーム“2045 Future Presentation Room”は、原爆投下後100年となる2045年においても、他の追随を許さない革新的かつ近未来への憧れや可能性を実現するイノベーションスペースとなっています。

目玉となる湾曲型大型LEDビジョン“Spiral Vision 2045”は、貸会議室としては国内最大級の大画面(横およそ15m、高さ2m)。さらに国内最高クラスとなる12Kを超える高解像度を誇り、映像の滑らかさや色の再現性を軸とした美しさを極限まで追求し、圧倒的臨場感と没入感で観る人を驚きと感動で包みこみます。



2045 Future Presentation Room



報道陣の質問に応える松田会長



カンファレンス仕様、会議仕様、会食仕様など、あらゆる規模に応じた最適なスペースを提供していきます

「ありがとう」の言葉をたくさんいただけるように！

入社して福山東店に配属され、今年で5年目を迎えました。

昨年12月の表彰式では福山東店が最優秀店舗に選ばれ、全員でJMSアステールプラザの壇上に上がりました。個人でも成績優秀賞をいただき、とても嬉しい思い出です。

最近はお客と一緒にカーライフプランを検討し、成約に繋がることが増えてきました。お客様との関係性の構築ができていることに達成感を感じています。充実していると同時に、業務も増えて忙しく大変ですが、やり切った後の報われる瞬間を目指して頑張っています。

これまで売れない時期のしんどさも経験してきましたが、店長からの「過程を大切にしておけば必ず結果が出る」というアドバイスでポジティブに捉えられるようになりました。

目標は、お客様に喜んでいただき、「ありがとう」の言葉をたくさんいただける営業スタッフになること。その結果が成果に繋がるように頑張ります！

2020年
4月1日入社
＜営業職＞



福山東店販売グループ
宇田 竜也さん

2021年
4月1日入社
＜営業職＞



宇品本店販売グループ
平間 健晃さん

“宇品本店の顔”になれるように！

入社して宇品本店に配属され、今年で4年目を迎えました。

この夏、大州本店、海田店と3店舗合同でエリア別大商談会を開催しました。宇品本店はかなり高い目標台数だったのですが、皆で力を合わせて達成することができ、とても嬉しかったです。

宇品本店ではスタッフ同士の仲が良く、プライベートでも年齢に関係なくゴルフに出かけるなどしています。店長が一番上手いので、目標にしています！

入社した年はコロナ禍で、お客様の来店もほとんどなく大変でしたが、プラスに考えると色々取り組みを試す余裕ができたことが、現在の成果に繋がっているように思います。

今後は他の店舗の皆さんとも交流して繋がりを深め、「宇品といえば平間だね」と言ってもらえる“宇品本店の顔”といった存在になりたいです！

車種別販売実績

2024年10月度

		売上 実績	前年 実績	前年比	登録 実績
乗 用 車	MAZDA2	50	43	116%	54
	C X - 3	27	7	386	29
	C X - 30	11	54	20	19
	MX - 30	1	3	33	1
	MAZDA3	51	26	196	64
	MAZDA6	－	7	－	－
	ロードスター	14	5	280	18
	C X - 5	27	40	68	39
	C X - 60	9	19	47	13
	C X - 8	－	20	－	－
	C X - 80	42	－	－	61
	乗 用 車 計		232	224	104
商 用 車	ファミリアV	17	19	89	9
	ボンゴ／ フローニィ	13	21	62	9
	タイタン	7	0	－	4
商 用 車 計		37	40	93	22
軽自動車計		156	220	71	153
他チャンネル		1	2	50	－
合 計		426	486	88	473

店舗別実績（新車・保険）

2024年10月度

部署	売上台数目標と実績			売上台数内訳			保険新規契約		
	目標	実績	達成率	登録車	軽自動車	その他	目標	実績	達成率
法人営業Gr	91	91	100%	30	61	0	3	0	0%
庄原	7	3	43	2	1	0	3	4	133
三次	13	10	77	8	2	0	4	1	25
可部	17	22	129	13	9	0	7	3	43
祇園	22	15	68	13	2	0	6	6	100
西条	39	30	77	23	7	0	13	6	46
広	13	14	108	9	5	0	4	2	50
呉	10	8	80	5	3	0	4	2	50
海田	12	10	83	7	3	0	4	5	125
大州本店	47	47	100	32	15	0	14	2	14
宇品本店	39	39	100	24	15	0	16	8	50
庚午	23	27	117	22	5	0	6	8	133
五日市	17	17	100	15	2	0	7	2	29
石内山田	14	15	107	13	2	0	7	5	71
福山東	22	29	132	22	6	1	8	8	100
尾道山波	20	25	125	22	3	0	6	5	83
特約店	10	14	140	6	8	0	1	0	0
業売	—	—	—	—	—	—	1	0	0
合計	416	416	100	266	149	1	114	67	59
その他	—	10	—	3	7	0	4	2	50
総合計	416	426	102	269	156	1	118	69	58

整備

2024年10月度
(単位：千円)

売上実績
351,850

◎有償整備入庫台数	◎無償整備入庫台数
9,188 台	3,185 台
車検台数 1,358 台	保証台数 970 台
点検台数 3,688 台	無償点検台数 639 台
一般整備台数 3,798 台	その他 1,576 台
外装台数 344 台	

店舗別実績（中古車・保険）

2024年10月度

区分	営業店	台数		保険新規契約			区分	営業店	目標	実績
		目標	実績	目標	実績	達成率				
直売	庄原	1	1				業売	中古車業販グループ	154	162
	三次	2	7					その他	22	27
	可部	4	3				業売合計		176	189
	祇園	4	0				その他	仕切		
	西条	8	5					スクラップ	17	20
	広	3	2					放		
	呉	2	1					出		
	海田	1	2				その他合計		17	20
	大州本店	5	3				総合計		287	293
	宇品本店	10	7							
	庚午	4	5							
	五日市	4	2							
	石内山田	4	4							
	福山東	4	3							
	尾道山波	4	2							
直売合計	大州ユーカー	25	29	6	3	50%				
	カーセブン	9	8	2	2	100				
	その他(本部)	—	—							

展示会結果報告

統一展示会

10月5日(土)・6日(日)

実 績	
来 場 組 数	197
A・B ホット	24
査 定	63
試 乗	59
成 約	30

CX-80 発表展示会

10月19日(土)・20日(日)

実 績	
来 場 組 数	242
A・B ホット	17
査 定	74
試 乗	110
成 約	51

CX-80 発表展示会

10月12日(土)・13日(日)・14日(月・祝)

実 績	
来 場 組 数	338
A・B ホット	43
査 定	100
試 乗	193
成 約	44

CX-80 発表展示会

10月26日(土)・27日(日)

実 績	
来 場 組 数	197
A・B ホット	14
査 定	53
試 乗	95
成 約	27

ありがとうございました

見込客紹介

10/5 ▶ 11/1

10/5～11/1までの期間、見込客紹介による成約台数は**1**台でした。ありがとうございました。
これからも引き続き全社員が一丸となり、力を合わせて拡販につなげていきましょう。【営業推進部】

新 車 1台

宮田 恭兵(呉店サービスグループ)自代



第25回ウォークアラウンドコンテスト 中国・四国地区大会

大州本店が出場

10月24日(木)、第25回ウォークアラウンドコンテスト中国・四国地区大会が広島産業会館で開催されました。

広島マツダからは大州本店の茶谷店長と足立さんが代表として出場。ロープレでは店長との事前の相談パートもしっかりと取り組めており、お客様へのヒアリングもスムーズで、普段の自然な接客の様子がよく出ていました。

競技の結果、残念ながら入賞には届きませんでしたが、今回の経験を活かし、今後一層の接客技術の向上が期待できる大会となりました。



大州本店の茶谷店長と足立さんが出場しました

<大会結果>

最優秀賞	山口マツダ株式会社 山口店
優秀賞	株式会社アンフィニ広島 廿日市店
敢闘賞	株式会社西四国マツダ 南国店



WELCOME TO HIROMAZ

スタッフインタビュー

● 庚午店は働きやすい職場です

2021年に派遣として入社し、このたび正社員登用となりました。前職ではガス関係の会社で給湯器の設置などに携わっていました。過去には整備士をしていた時期がありますが、昔と比べて車の機構も大きく進化しブランクを感じるので、これからも勉強していかなければと思っています。

庚午店は働きやすい環境で、人間関係や居心地が良い雰囲気です。会社に貢献できるように頑張っていきたいと思います。

● 知識や技術を身に付けていきたい

今後の目標は、修理や点検など様々な整備をこなし、経験を積み重ねていくこと。周囲の役に立ち皆が豊かになっていくことができれば嬉しく思います。

知識や技術を身に付けていくと共に、資格取得にも挑戦していくために、やるべきことをしっかりやっていきたいと考えています。

(2021年10月1日入社)

会社に貢献
できるように！



RYOJI KAWANO

庚午店サービスグループ
川野 亮司さん

人 の 動 き

(職制順・敬称略)

■入職

11月1日付

川 野 亮 司 庚午店サービスグループ
(派遣社員より切替)

■異動 ()内は旧所属

10月21日付

岡 野 正 人 大州本店販売グループ
(人材〔休職〕)

11月1日付

梶 谷 尚 吾 営業推進部営業企画グループ
(人材〔休職〕)

山 根 駿 大 人材〔休職〕
(五日市店サービスグループ)

阿 賀 岡 朋 之 人材〔休職〕
(宇品本店サービスグループ)

■退職

10月31日付

細 田 華 歩 里 ヒロマツホールディングス(株)
総務人事部人材開発グループ

福 岡 卓 也 庚午店サービスグループ

■契約社員の入職

11月1日付

荒 谷 愛 呉店販売グループ (パートより切替)

■契約社員の退職

10月31日付

市 原 正 兼 ヒロマツホールディングス(株)出向
総務人事部労務資産グループ

■パート社員の復職

10月15日付

弘 田 麻 希 大州本店販売グループ
(人材〔休職〕)

●派遣社員 (受入)

10月15日付

長 曾 歌 の 子 ヒロマツホールディングス(株)
総務人事部人材開発グループ

10月17日付

長 崎 夢 叶 宇品本店事務係

11月5日付

春 日 瞳 おりづるタワー(株)

●派遣社員 (終了)

10月9日付

ファミ ダン ロン 車両再生部再生グループ

ファミ ヴァン ヒエップ //

10月10日付

バック ゴック チュオン 車両再生部再生グループ

グエン フィ ホアン 庚午店サービスグループ

ホアン ヴァントー 五日市店サービスグループ

10月15日付

川 口 心 愛 呉店サービスグループ

10月17日付

グエン ドウック ハイ 呉店サービスグループ

グエン ヴァン ティン 海田店サービスグループ

ファミ ディン クアン 宇品本店サービスグループ

田 中 直 美 宇品本店事務係

グエン ヴァン クアン 広島大州ボルボサービスショップ
サービスグループ

10月31日付

野 代 恵 美 ヒロマツホールディングス(株)
経理財務部経営管理グループ

金 光 永 正 庚午店サービスグループ

神 窪 由 香 おりづるタワー(株)

●結婚 ～おしあわせに～

伊 藤 潤 治 大州本店販売グループ

2024.10.11

■赤ちゃん誕生 ～おすこやかに～

兒 玉 健 治 郎 ヒロマツホールディングス(株)
総合企画室広報秘書グループ
2024.9.11 柳佑(りゅうすけ)くん

藤 井 琢 己 福山東店サービスグループ
2024.9.12 哉大(かなた)くん

井 上 悠 福山東店サービスグループ
2024.10.11 心葉(みよ)ちゃん

山 根 駿 大 五日市店サービスグループ
2024.10.15 千慊(ちせ)ちゃん

塚 原 悠 貴 祇園店販売グループ
2024.10.23 明璃(あかり)ちゃん

瀬戸内との子や



届けるのは本物

鮮度を活かす

長年の知識と経験、熟練された「目利き」。
厳選された新鮮な魚を仕入れ、
その日に獲れた魚をその日のうちに加工。

目に見えない、おいしさへの「こだわり」

丁寧な手作業で
1つ1つ衣をつけて加工することで
機械の大量生産では味わえない
ふっくらとした旨味を感じていただけます。

体にやさしく、おいしく！

添加物を使わず、安心して安全なもの
おいしさにこだわって作り続けたい。

瀬戸内との子やの原点であり、
現在に至るまでの変わらぬ思いです。



エビクリームコロッケ



100%北海道産無塩バターを使った自家製ベ
シャメルと、白ワインでフランベした海老と、キノコ、
玉葱、天然の旨味成分の深い味わいが楽しめます。



究極の真あじフライ



水揚げから3時間以内に加工し、臭みが全くあり
ません。身が厚くジューシーでサクサク。ふっくら
した食感でアジならではの旨味が感じられます。

NEWS! 特別価格30%OFF 家庭の食卓にプロの味を。この機会にぜひ一度ご賞味ください。



和田取締役

インドネシアからの実習生

本場イタリアのレストランでシェフとしての経験を積んだ和田取締役
のレシピは、プロが認めた味として業界でも高い評価を得ています。



クリスマスや年末年始のホームパーティに最適!

社内報をご覧の皆様への特典

購入時にクーポンコード **hiromaz1058** を入力 ➡ 全商品 **30%OFF!**

ぜひ皆様の Instagram で紹介＆タグ付けをよろしくお願いいたします

※クーポンコードのご使用は社内報を配布している全ての皆様、およびそのご家族様のみに限ら
せていただきます。公開は絶対にしないように固くお願いいたします。

ご購入は
こちらから

通販HP



follow us!
Instagram icon 三次水産(株) (株)瀬戸内との子や



(株)瀬戸内との子や 〒728-0006 広島県三次市島敷町923

担当窓口：ヒロマツホールディングス(株)・関連事業グループ(百武) hyakutake.a@mazda-dealer.jp