

HAPPYHAPPY SPECHIGHER



2025年度 新入社員43名紹介

Topics 1 ヒロマツホールディングス 創立記念パーティ開催！

Topics 2 JAF広島支部 感謝の会



HIROMAZ HD
ヒロマツホールディングス

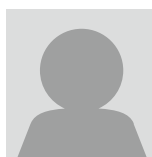
2025
年度

新入社員 43名紹介



この春、新たに43名の新入社員が仲間に加わります。
入社日は4月1日。

フレッシュな視点と意欲をもった彼らの成長と活躍が大いに期待されます。私たちも温かく迎え入れ、一日でも早く戦力となるようサポートしていきましょう！



フリ ガナ
氏 名

職種

出身学校名

①趣味・特技 ②自分のセールスポイント ③会社に入って、どんなことしたい？ ④将来の夢



アライ エミナ
新井 笑奈

比治山大学

営業
職

①趣味は、歌を歌うことで、カラオケによく行きます。特技は、マルチタスクをこなせることです。②どんな理不尽なクレームにも対応できます！絶対に落ち込みません。③車の販売だけでなくダブルワークにも挑戦してみたいです。④ロードスターに乗って幸せな家庭を築いていきたいです。



イシモト トモミ
石元 朋美

松山大学

営業
職

①趣味はラーメン巡りです。豚骨と醤油味が好きです。特技は、幼少期に習っていたゴルフです。②どんなことにも前向きに挑戦できるところです。③先輩方から営業のノウハウを学び、成長していく姿で周りの人を元気づけたいです。④多くのお客様と出会い、ひとりでも多くのお客様に笑顔を届けたいです。



カタオカ ダイチ
片岡 大地

広島文化学園大学

営業
職

①趣味は野球で、特技は何事にも元気で明るく取り組めることです。②根性があるところです。諦めずに最後までやり遂げることができます。③マナー、礼儀をしっかり身につけて、誰からも信頼して仕事を任せてもらえる人になることです。④仕事を頑張り、世界一周したいです。



ガバリ ショウタ
賀張 翔太

北九州市立大学

営業
職

①趣味は旅行とカメラです。特技は友達の自然な笑顔を撮ることです！②どんなことにも怖気付くことなく挑戦してきました！③関わる人全員にリスペクトを持ち、同期や先輩方、お客様も巻き込んで、雰囲気の良い店づくりに取り組んでいきたいです！④周囲から信頼される上司・父になりたいです！



キタガワ ジュンイチ
北川 潤一

駿河台大学

営業
職

①趣味は、フィールドホッケーをすることです。特技は何事も楽しめることです。②何事にも挑戦し、努力をすることです。③はやく仕事を覚え、期待される人間になりたいと思います。④仕事とフィールドホッケーに全力で打ち込み、どちらでもナンバーワンを取りたいと思います。



ゴウロ コウタロウ
合路 孝太郎

島根県立大学

営業
職

①趣味は野球で、観るのもするの好きです。特技はアラームがなくても起きられることです。②状況に合わせてコミュニケーションがとれることです。③関わった全ての人に自分と出会えてよかったと思ってもらえるような営業職になりたいです。④営業でNO.1になることと、素敵な家族を築くことです。



コグニ モモカ
小國 桃佳

広島女学院大学

営業
職

①趣味はお菓子作りや編み物です。特技は英語を話すことです。②計画的な準備力です。どんなことにもしっかりとした準備力で対応します。③上司の方や先輩方から多くのことを学び、楽しみながら仕事をしたいです。④仕事面もプライベート面も充実させ、様々なことを楽しむ生活を送る予定です。



スギウラ ダイ
杉浦 大

広島国際大学

営業
職

①趣味はアニメや映画を見ることで、特技はしんどい時に踏ん張れることです。②不安をすぐに解消できることです。わからない点はすぐ質問するようにしています。③車の良さをもっと知り、お客様にマツダ車をより好きになっていただけたら営業スタッフを目指します。④田舎でゆっくり農業をしたいです。



タケナカ チヒロ
竹中 千啓

広島大学

営業
職

①趣味はラジオ聴取と1人旅行で、特技は毎朝の目覚めが良いことです！②粘り強く継続して努力できます！③何事にも意欲的に取り組み、様々な形で会社に貢献できるように頑張ります！④仕事を通じて、会社及び広島に貢献したいです！



トヨタ アユム
豊田 歩夢

広島経済大学

営業
職

①趣味はスポーツ観戦で、特技は自然な笑顔です！②常に明るい笑顔でコミュニケーションを取り、誰とでも仲良くなれます！③同期や先輩方から学び、自分の長所の笑顔と合わせて活かすことで常にスキルアップしていけるように頑張ります！④周囲に誇れる格好いい大人になります！



ニシハタ リク
西畑 里玖

岡山商科大学

営業
職

①趣味はスポーツと麻雀です。機会があれば是非声をかけていただきたいです！②理解力と適応能力に自信があります。③仕事に対して真摯に取り組み、信頼・応援されるような人になることが目標です。④幸せな家庭を築くこと、趣味に没頭し続けることです。



ハラ ナツミ
原 夏美

広島修道大学

営業
職

①趣味は、ディズニー番組のコメディイを見ることです。特技は、初めて会った方でも仲良くできることです。②コミュニケーション能力には自信があります。③社会人としての常識を身につけ、先輩方の技術を吸収したいです。④私を含め、周りの全員が幸せで健康でいられることです。



フクヨシ メイ
福吉 芽生

広島女学院大学

営業
職

①趣味は映画鑑賞で、特技は何事もプラスに考えられることです。②人と関わるアルバイトをたくさんしてきたため、コミュニケーション力が高いです！③社会人としてのルールやマナーを身につけ、人としてもっと成長していきたいです。④大きい犬を飼います！



フジイ ユウヤ
藤井 裕也

広島市立大学

営業
職

①趣味はサッカーで、特技はメリハリをつけて行動できることです。②精神力と体力に自信があります。しんどい時も笑顔を忘れず頑張れます。③沢山の先輩方とコミュニケーションをとって多くのことを学ばせてもらい、お客様に信頼して貰える人間になりたいです。④富士山に登ることです。



フジサワ タケル
藤澤 丈琉

福山市立大学

営業
職

①趣味は旅行をすることと、体を動かすことです。高校までサッカーをしてました！②常に笑顔でいること、好奇心に任せてなんでもやってみるところです！③自分の車を買って、休日にドライブがしたいです。④余裕のある格好いい大人になることです。



マエダ シュウジ
前田 修治

広島経済大学

営業
職

①趣味はスポーツ観戦です。特技は野球とサッカーです。②明るくて誰とでも仲良くなれます。③社会人としての礼儀を身につけて、自分の長所を伸ばしていき常に向上心をもって働きます。④私の将来の夢は人に寄り添った提案ができるようになることです。お客様が求めていることを提案し喜ばれる機会を作ります。



マリヤマ ナツキ
鞠山 夏輝

広島経済大学

営業
職

①趣味はバスケットボールと音楽を聴くことで、特技はダンスです！②いつも元気で、誰とでも気さくに話さずことができます！③社会人として、様々な常識を身につけ、多くのことに挑戦していきたいです！④仕事とプライベートどちらも楽しく真剣に取り組むことです！



ミヤケ カオル
三宅 薫

広島修道大学

営業
職

①趣味は、バスケットボールです。特技は、様々な環境に適應できることです。②物事をポジティブに考えることです。また、しんどい時には乗り越えられる自信があります。③社会人という責任感をもって、一人ひとりのお客様を大切にしていきたいです。④仕事とプライベートを全力で楽しみます。



ヤマガタ シュントロウ
山方 駿太郎

広島修道大学

営業
職

①趣味はサッカー、バイク、麻雀です！②我慢強く、しんどい時も粘り強く試行錯誤し、乗り越えることができます！③会社の仲間と楽しく、熱心に仕事をしたいです！④仕事とプライベートともに楽しみ、温かい家庭を築きたいです！



ヤマグチ シュウ
山口 柊

広島修道大学

営業
職

①趣味はサッカー観戦です。特技は明るく元気に誰とでも仲良くなれることです。②とにかく忍耐力には自信があります。しんどい時、辛い時でも常に明るく丁寧に対応できます。③社会人としての礼儀について学び、誇りを持って仕事をしたいです。④地域No.1の営業スタッフになることです。



ヨコマス トシヒコ
横根 利彦

福山大学

営業
職

①趣味は、ゴルフをすることとF1を観ることです。特技は、誰とでもすぐに打ち解けられることです。②明るい笑顔です！③社会人としての常識を身につけ、お客様に寄り添い素敵なお車をお届けしたいです！④仕事とプライベートを全力で楽しみ、素敵な家庭を持ちたいです！



ヨネダ カスト
米田 和斗

島根県立大学

営業
職

①趣味は野球で、特技は何事にも耐えられる精神力があることです！②誰とでも打ち解けられ、すぐ仲良くなれることです！③働く上でのマナーや常識を身につけ、先輩方やお客様との繋がりを大事にし、楽しみながら仕事をしていきたいです！④仕事とプライベートを両立させ、全力で楽しみたいです！



サイトウ エイジ
齋藤 栄治

専門学校岡山情報ビジネス学院

営業
職

①趣味はずっとサボっていた筋トレです！②相手側の視点に立って話せるように心掛けています！③社会人としての常識を身につけ、深い関係を持てる人を社内外の方問わず構築し大切にしたいです！④RE搭載車乗り回したいです！



ニシオ リュウマ
西尾 龍馬

専門学校広島自動車大学校

整備
職

①趣味は卓球観戦で、特技は探中です。②常に学ぶことに対して意欲的なところです。新しく学んだことが活かせたときに自分の成長を感じられる瞬間が好きです。③色々な方から技術や知識を教わり、マツダ資格A級を取得したいです。④自分のやってきたことに誇りが持てるようになりたいです。



アオキ タクマ
青木 巧磨

専門学校広島工学院大学校

整備
職

①趣味はドライブと古着屋を巡ることで、特技は誰とでも話せることです。②積極的に動き、テキパキと動けますがバテないところです。③現場の先輩方と仲良くなり、仕事とプライベートを両立したいです。④ガレージ付きの家を持つことです。



オオタ ヨシオ
大田 義雄

専門学校広島工学院大学校

整備
職

①趣味は車やバイクでドライブをすることで、特技は人見知りなく会話ができることです。②負けず嫌いなので決心したことは最後までやり遂げられます。③上司の方や先輩方と積極的にコミュニケーションをとり社会人としての振舞い方などを学んでいきたいです！④ガレージ付きの一軒家を建てたいです！



キタムラ ユウイチロウ
北村 優一郎

専門学校広島工学院大学校

整備
職

①趣味は釣りで、江田島によく行っています。特技は聞き上手なところです。②継続力があることで、目標へ向け努力し続けることができます。③整備士としての知識や経験を身につけ、より難しい整備もできるようになりたいです。④MAZDA3とスクラムトラックを買って自分好みにカスタムしたいです。



ナカムラ レオ
中村 玲央

専門学校広島自動車大学校

整備
職

①趣味はまだ上手くはありませんが、エレキギターを弾くことです。特技はスニーカーを磨くことです。②コミュニケーション力に自信があり、いろいろな人と仲良くなれることです。③礼儀や常識を学び、会社に貢献したいです。④人から尊敬され、憧れられる人になることです。



フクダ リン
福田 凛

広島県立福山高等技術専門校

**整備
職**

①趣味は読書で学生時代は毎月5冊以上読んでいました。②失敗しても諦めずに、成功するまで何度でも挑戦するところです。③まずは仕事を覚えて、自分にできることを丁寧にこなしていきたいと思います。④お客様に信頼していただき、仕事を任せて貰える整備士になりたいです。



フジモト サトシ
藤本 悟司

専門学校広島工学院大学校

**整備
職**

①趣味は車でドライブをすることです。特技はすぐに人と打ち解けられることです。②どんな時でも前向きで、元気にいることです。辛くても粘り強く頑張っていきます! ③常に緊張感を持ち、楽しく仕事をしたいです! ④素敵な家庭を築きたいです。



ホウリ ヨシキ
宝利 義城

専門学校広島自動車大学校

**整備
職**

①趣味は音楽を聴くことで、特技は誰とでも仲良くなれることです。②何事にも全力で取り組むことです! ③社会人としての常識を身につけ、お客様に信頼される整備スタッフになって、仕事ができるようにしたいです。④仕事もプライベートも存分に楽しむことです!



ヤマダ シュウト
山田 柊斗

専門学校広島自動車大学校

**整備
職**

①趣味はバイクに乗ることです。一人で目的無く走るのも好きですが、みんなでツーリングすることも好きです。②誰とでも打ち解けられることです。③いち早く先輩方やお客様に信頼して仕事を任せて貰えるような整備士になりたいです。④将来の夢は、FD3SとカワサキのZ400FXに乗りたいです。



ライ カオ テェ

専門学校広島自動車大学校

**整備
職**

①趣味は魚釣りをすることです。特技はどんな環境でも適応できることです。②いつも明るく元気でいることです。③社会人としての知識を身につけ、周りの人々と協力し、楽しみながら仕事をできるようにしたいです! ④仕事と家族との時間を存分に楽しみ、素晴らしいお父さんになりたいです!



**ラズリ
ニコラス**

専門学校
広島国際学院自動車整備大学校

**整備
職**

①小説を読むことです。本とwebどちらも読みます。②常に元気でいること、最後まで諦めないことです。③車種関係なくいろいろな車を整備できるようになること。人に教えられる程の知識を身につけることです。④仕事も私生活も楽しむことです。



**レードウック
アイン**

専門学校広島工学院大学校

**整備
職**

①趣味は、料理をすることや動画鑑賞です。特技は誰とでも話せることです。②いつも明るく元気に、困ったことがあっても努力して最後までやり遂げます。③まずは自分の仕事を覚え、もっと勉強しながら会社の発展のために仕事をがんばります。④いろいろな車種を整備できるようになりたいと思います。



オカムラ シュン
岡村 駿

中京大学

**事務
職**

①趣味は野球観戦で、特技は誰とでも打ち解けられるところです。②積極性です。多くのことを学ぶために積極的に動けます! ③業務を効率よく進め、上司の方々から信頼されるように頑張ります! ④仕事もプライベートも充実させ、周りの人に笑顔が溢れるようにしたいです!



クドウ ホノカ
久藤 帆華

安田女子大学

事務
職

①趣味は体を動かすことで、特技は誰とでも気さくに接することができることです。②社交的なことです。人との関わりを積極的に楽しむことができます!③社会人としてのマナーを身につけ、同期との仲を深めながら切磋琢磨し楽しく仕事をしたいです!④バリバリ働きプライベートも充実させたいです!



**トン ビック
ヴァン**

広島経済大学

事務
職

①趣味は美味しいものを食べることで、特技は新しい環境にすぐ慣れることです。②明るく前向きな性格で、チームワークを大切にします。③会社の一員として責任感を持ち、成長し続けたいです。④仕事もプライベートも充実させ、常に前向きに楽しく生き、幸せな人生を送りたいです。



**フヤン ミン
ヒエウ**

比治山大学

事務
職

①趣味はジムとカラオケで、体を動かすことや歌うことが好きです。②明るい性格です!③様々な事業に挑戦して、日本で働くベトナム人エンジニアの力になりたいです。④充実した生活を送り、後輩に頼られる先輩を目指します!



タナカ ミチヒロ
田中 道大

広島工業大学専門学校

事務
職

①趣味は読書、映画鑑賞、登山で、特技は一度はまれに突き詰めることです。②いつも笑顔でいることと、逆境に立たされたときも頑張りが続くところです。③人の興味を惹くような映像を制作したいです。④仕事とプライベートが充実している日々を送ることで。



カネユキ ハルナ
兼行 陽菜

広島修道大学

接客販売
職

①趣味はバスボム集めです。特技は野球のスコアを書くことです。②いつも笑顔で明るく、簡単にはへこたれないことです。③マナーや常識を身につけた社会人になり、お客様の笑顔を引き出すお仕事がしたいです。④生活にメリハリをつけ、仕事もプライベートも両立して楽しめるようになりたいです。



モリベ ユキ
森部 結貴

岡山大学

接客販売
職

①趣味特技は競技ダンスです!②壁にぶつかっても、諦めずに頑張れるところです!③おりづるタワーで広島の魅力をたくさんの人に伝えられるようになりたいです。また、先輩方からもたくさん学んで、成長していきたいです。④仕事も私生活も充実させて楽しみたいです!



ヤマウチ ココナ
山内 香々菜

北九州市立大学

接客販売
職

①趣味は、テニス観戦、麻雀、読書です。特技は編み物です。②継続力があるところです。何事にも努力を怠りません。③広島魅力を国内外たくさんの方々に伝えたいです。④生活に余裕を持てるようになったら猫を飼いたいです。

どうぞよろしく
お願いします!



ヒロマツホールディングスの 創立記念パーティを開催！

3月10日(月)、ヒルトン広島にて、平素より愛顧いただいている大切なお取引先様、お客様をお招きし、ヒロマツホールディングス(株)の1周年を記念した「創立記念パーティ」を開催しました。

最初に、(株)刀CEO森岡毅様に「これからの時代を勝ち抜く武器」と題して、質疑応答を含めて90分のご講演をしていただきました。森岡様は、ユニバーサル・スタジオ・ジャパンをV字回復に導かれ、今年7月には沖縄に新テーマパーク「JUNGLIA」を立ち上げるほか、あらゆる業界で数々の企業成長を実現しておられる日本を代表するマーケターです。出席者の皆様は大変熱心に耳を傾け、質疑応答の際には時間が足りないくらいでした。

休憩をはさんで「松田会長のご挨拶」「関連会社の紹介」「鏡割り」「会食」と続き、みっちゃん総本店のお好み焼きがふるまわれ、「みっちゃんガールズ」もおかわりを配り会場を盛り上げました。

最後を飾るシークレットライブでは、なんと田原俊彦さんが登場！迫力のステージで、会場はアンコールが湧き上がるほど盛り上がり、約500名の出席者を大いに楽しませて下さいました。

お席には、ヒロマツホールディングス(株)のグループ会社が扱う商品をそろえたギフトカードをご用意。様々なプログラムで、皆様に日頃の感謝をお伝えすると共に、ヒロマツホールディングス(株)のグループ会社をより深く知っていただく貴重な機会となりました。





受付では、
席次が書かれた
「おりづる」を
お配りしました。





「JAF広島支部 感謝の会」表彰式開催 当社から9名が表彰されました！

2月6日(木)、ホテルグランヴィア広島でJAF主催による「JAF広島支部感謝の会」が開催されました。県内のディーラーや取扱店など170名が参加。2024年に優秀な成績を収めた販売店や個人に感謝状が贈られました。

当社からはそれぞれの部門で優秀な成績をおさめた9名が感謝の会へ招待され、感謝状及び副賞の贈呈を受けました。受賞された皆さん、おめでとうございます！

来年はさらに多くの方が「感謝の会」に参加できるよう、引き続き社内キャンペーンにも積極的に取り組んでいきましょう。

【個人営業部門】



【サービス／間接部門】



【新人部門】



【個人営業部門】

★入賞は60P以上

★石内山田販売グループマネージャー	白井 幸輝(7位)	75P
★宇品本店販売グループ	竹本 雅輝(20位)	61P
★福山東店販売グループ	市川 雄史(25位)	60P
★五日市店販売グループ	藤田 侑以(25位)	60P
○三次店販売グループ	肥後本主佑(39位)	57P
○西条店販売グループ	西元 靖樹(41位)	56P
○大州本店販売グループ	端場 秀明(41位)	56P

【サービス／間接部門】

★入賞は30P以上

★宇品本店サービスグループ課長	江口 宏明(9位)	37P
★五日市店サービスグループ	山根 駿大(11位)	30P
○庚午店サービスグループ課長	阿川 修士(27位)	8P
○可部店サービスグループ	原田 浩和(27位)	8P

★は受賞者

【アプリ獲得部門】

★入賞は10位以内

○西条店販売グループ	西元 靖樹(25位)
○西条店販売グループマネージャー	松崎 寛子(28位)
○宇品本店サービスグループ課長	江口 宏明(39位)
○五日市店販売グループ	藤田 侑以(39位)

【新人部門】

★入賞は24P以上

★庚午店販売グループ	吉光 智(3位)	32P
★祇園店販売グループ	山本 耕也(6位)	25P
★祇園店販売グループ	佐藤 希(8位)	24P
○大州本店販売グループ	平井 唯希(20位)	19P
○可部店販売グループ	上田 勇二(22位)	18P
○呉店販売グループ	西本 史崇(23位)	16P
○宇品本店販売グループ	国重 大和(27位)	14P
○大州本店販売グループ	浅野 雄多(29位)	12P
○石内山田店販売グループ	村田 亮(32位)	10P
○西条店販売グループ	古川 結菜(41位)	8P

My Communication



2021年
4月1日入社

福山東店サービスグループ
坂村 修都さん

メカニック魂に 火がついたレース体験

現在は主に車検業務を担当し、一般から法人のお客様まで、幅広い車種の車を取り扱っています。

もともと車が大好きで、広島マツダに入りたいと思ったのは、「HM RACERS」への憧れからでした。当社ではレースに参加する際、同じ体制で編成される通常のレーシングチームとは異なり、各店舗からその都度ディーラーメカニックが選ばれます。自分も去年、半年間ほど参加し、臨場感あふれるレース現場を体験しました。

レース参加後は、「少しでも早く車を整備したい」、「作業の効率化を図りたい」とモチベーションがアップ！メカニックとして、貴重な経験が積みめました。

今後の目標としては、レースでの経験を活かし、作業のスピードアップと正確さを両立できるようにしたいと考えています。これからは車検業務だけでなく、「異音診断」などイレギュラーな整備も増えてくると思います。お客様のどんな「困った!」にも対応できるよう、スキルを磨いていきたいです。

疑問を共有し合い、 楽しく働ける職場に

学生の頃から8年間乗っている愛車は、NDロードスター。マツダ車のデザインやクルマづくりに惚れ込み、ディーラーの整備職を目指しました。

入社したての頃は主に車検を担当していたのですが、この頃は一般のお客様の点検や故障診断、重整備などの仕事が増え、経験の幅も広がっています。

また、昨年は入社3年目までの若手が参加する「マツダサービス技術ユース大会」に参加。1次、2次をクリアし、全国大会へ進む上位18名に選ばれました。大会中はトレーニングを行い、互いの技術を競い合うのですが、毎日が緊張の連続！おかげで度胸がつき、大会後はどんな作業も落ち着いて臨めるようになりました（笑）。

西条店は2022年9月にリニューアルしたばかりの真新しい環境が魅力の職場です。新店舗の風土を形成するのも自分たち次第！中堅として、若手の疑問には気軽に答えられるような環境づくりを心がけ、各世代が楽しく働ける職場にできたらいいなと考えています。



2021年
4月1日入社

西条店サービスグループ
鈴木 剛章さん

(DATA)

車種別販売実績 //

2025年2月度

		売上実績	前年実績	前年比	登録実績
乗 用 車	MAZDA2	69	37	186%	62
	CX-3	9	30	30%	9
	CX-30	33	91	36%	40
	MX-30	3	7	43%	5
	MAZDA3	26	27	96%	29
	MAZDA6	1	10	10%	1
	ロードスター	9	30	30%	15
	CX-5	41	29	141%	62
	CX-60	57	17	335%	67
	CX-8	-	14	-	-
	CX-80	30	-	-	41
乗用車計		278	292	95%	331
商 用 車	ファミリアV	28	18	156%	21
	ボンゴ／ ブローニィ	0	5	0%	0
	タイタン	11	1	1100%	9
	商用車計	39	24	163%	30
軽自動車計		149	178	84%	148
他チャンネル		0	2	0%	-
合計		466	496	94%	509

整備 //

2025年2月度

売上実績
371,251

(単位:千円)

有償整備入庫台数		無償整備入庫台数	
8,598		2,425	
車検台数	1,876	保証台数	423
点検台数	3,424	無償点検台数	477
一般整備台数	2,971	その他	1,525
外装台数	327		

(単位:台)

店舗別実績(新車・保険) //

2025年2月度

	売上台数目標と実績			売上台数内訳			保険新規契約		
	目標	実績	達成率	登録車	軽自動車	その他	目標	実績	達成率
法人営業Gr	60	78	130%	30	48	0	3	1	33%
庄原	9	4	44%	2	2	0	3	4	133%
三次	18	12	67%	9	3	0	5	3	60%
可部	23	15	65%	11	4	0	9	2	22%
祇園	31	27	87%	23	4	0	8	7	88%
西条	56	35	63%	16	19	0	17	7	41%
広	18	21	117%	13	8	0	5	20	400%
呉	15	14	93%	9	5	0	5	2	40%
海田	18	17	94%	12	5	0	4	2	50%
大州本店	75	54	72%	34	20	0	18	6	33%
宇品本店	66	61	92%	39	22	0	20	10	50%
庚午	29	30	103%	24	6	0	8	4	50%
五日市	24	9	38%	7	2	0	8	6	75%
石内山田	19	19	100%	16	3	0	8	9	113%
福山東	36	29	81%	25	4	0	10	14	140%
尾道山波	28	18	64%	16	2	0	8	5	63%
特約店	16	0	0%	-	-	0	1	0	0%
業売	-	-	-	-	-	-	1	0	0%
合計	541	443	82%	286	157	0	141	102	72%
その他	-	23	-	23	0	0	7	1	14%
総合計	541	466	86%	309	157	0	148	103	70%

店舗別実績(中古車・保険) //

2025年2月度

区分	営業店	台数		保険新規契約		
		目標	実績	目標	実績	達成率
直 売	庄原	1	1			
	三次	5	4			
	可部	4	2			
	祇園	4	0			
	西条	10	10			
	広	3	1			
	呉	3	3			
	海田	2	1			
	大州本店	5	3			
	宇品本店	13	7			
業 売	庚午	5	1			
	五日市	4	0			
	石内山田	6	8			
	福山東	7	2			
	尾道山波	6	4			
	大州UCL	33	27	7	7	100%
	カーセブン	11	5	3	0	0%
	その他(本部)					
	直売合計	122	79	10	7	70%
業 売	中古車業販 グループ	160	131			
	その他	22	24			
	業売合計	182	155			
そ の 他	仕切					
	スクラップ	18	17			
	放出					
その他合計		18	17			
総合計		322	251			

(DATA)

展示会結果報告

新春フェア

2月1日(土)・2日(日)

	実績
来場組数	246
A・Bホット	30
査定	75
試乗	70
成約	67

新春フェア

2月8日(土)・9日(日)

	実績
来場組数	216
A・Bホット	26
査定	80
試乗	65
成約	44

決算フェア

2月15日(土)・16日(日)

	実績
来場組数	226
A・Bホット	33
査定	72
試乗	63
成約	51

決算フェア

2月22日(土)・23日(日・祝)・24日(月・振休)

	実績
来場組数	295
A・Bホット	34
査定	96
試乗	102
成約	78

ありがとうございました

見込客紹介

2/3 ▶ 3/6

2/3～3/6までの期間、
見込客紹介による成約台数は

3台でした。

ありがとうございました。

これからも引き続き

全社員が一丸となり、

力を合わせて

拡販につなげていきましょう。

【営業推進部】

新車

3台

中込 慎太郎

(総合企画部広報秘書グループ)新規

筒井 洋司

(宇品本店サービスグループ)新規

畑中 翔太

(サービス部サービス革新グループ課長)新規

Memories of Hiromaz

～定年退職を迎えられた方からのメッセージ～

笠井 洋さん

庄原店 店長
(3月3日付)



1990(平成2)年4月に営業として入社後、祇園店に配属。ボルボ・カーズ広島東、営業推進部、ロータス広島、ボルボ・カー広島大州、福山東店を経て、庄原店に勤務。

勤続年数35年。今後も引き続き庄原店に勤務されます。笠井さんの今後のますますのご活躍をお祈りします。

入社した年は、訪問販売が中心だった営業から、ショールームを活用した営業へと移行する「広島マツダの大きな転換期」でした。私はスタート期のスタッフとして新たな販売スタイルを学び、経験を重ねました。

マツダが主催するウォークアラウンドコンテスト全国大会に、中四国代表として出場、ボルボのコンテストでは「若手営業の部」で全国優勝も経験させていただき充実した日々を送りました。

営業推進部では研修指導に従事。新入社員研修を担当し、初年度は手探り状態でスタート。時には厳しい指導を行うこともありましたが、かつてのスタッフが、「今でも覚えています!」と話してくれた時は嬉しかったです。

現在は庄原店店長として勤務しています。ロータスでは店長の経験がありましたが、マツダの店長としては初めてで新しい環境に戸惑うことも多く、助けてもらいながら、皆さんの支えのおかげでここまでやってこれました。これからも引き続きよろしくお願いします。

吉田 昇さん

広島大州ボルボサービスショップ
サービスグループ 課長 (3月18日付)

すべての配属先でたくさんの経験と思い出がありますが、中でも特に心に残っているのは呉店から黒瀬店へ異動する直前の2018年7月の西日本豪雨です。地域は甚大な被害を受け、多くの車両が被災しました。断水や泥の影響で車の引き上げ作業が難航。保険対応も作業が追いつかず、他地域からたくさんの応援をいただき、困難を乗り越えることができました。

広島マツダでの40年間、多くのお客様と仲間に出会うことができました。これは私にとって大きな財産です。これまで支えていただいた皆様に感謝いたします。ありがとうございました。

自動車業界も人材不足等で大変な時代ですが、広島マツダは、挑戦する機会を与えてくれる会社です。うまくいなくても改善していく姿勢を認めてくれる環境に感謝しています。失敗を恐れずに挑戦すること、学び続けることは非常に大切だと感じています。これからも、地域、そして広島のために尽力していきます。



1985(昭和60)年4月に整備職として入社後、可部店に配属。その後、祇園店、テクニカルセンター大州、テクニカルセンター中広、出汐営業所、祇園店、庚午店、海田店、西条店、呉店、黒瀬店、広店を経て、大州ボルボサービスショップに勤務。

勤続年数40年。今後も引き続き勤務されます。吉田さんの今後のますますのご活躍をお祈りします。

人の動き

(職制順・敬称略)

■昇進 ()内は旧所属

【3月1日付】

筒井 洋 司 宇品本店サービスグループマネージャー
(MAHO出向)

■異動 ()内は旧所属

【2月2日付】

竹本 正 男 人材[休職](カーエース広島)

【2月19日付】

バオ フン フォック 大州本店サービスグループ
(呉店サービスグループ)

【3月1日付】

荻野 由 樹 子 ヒロマツホールディングス(株)
経理財務部経営管理グループ出向
((株)広島自動車ガラス)

西川 新 二 郎 祇園店販売グループ(営業推進部付)

中本 清 士 宇品本店販売グループ(営業推進部付)

舩田 賢 一 マツダ(株)出向
(サービス部サービス革新グループHM-R)

外園 廉 マツダ(株)出向(祇園店サービスグループ)

森政 七 海 大州本店事務係
(大州本店販売グループ)

■退職

【2月10日付】

築本 千 尋 総合企画部広報秘書グループ

【2月13日付】

尼子 千 風 優 大州本店サービスグループ

【2月23日付】

阿賀 岡 朋 之 宇品本店サービスグループ

【2月24日付】

久門 大 輝 宇品本店サービスグループ

【2月28日付】

竹内 峻 西条店販売グループ

岡野 正 人 大州本店販売グループ

ソヌ ジョンヒョン おりづるタワー

■再雇用(入職)

【2月20日付】

藤井 純 尾道山波店サービスグループ

【3月4日付】

笠井 洋 庄原店 店長

【3月19日付】

吉田 昇 広島大州ボルボサービスショップ
サービスグループ課長

■契約社員(入職)

【3月1日付】

田中 咲 香 祇園店販売グループ

■パート社員(入職)

【2月17日付】

琴谷 美 保 子 おりづるタワー

前田 仁 奏 //

【3月13日付】

大久保 穂 香 おりづるタワー

沖川 房 枝 //

齊藤 希 //

■パート社員(退職)

【2月10日付】

キム ゴ ン おりづるタワー

【2月20日付】

松村 恵 子 おりづるタワー

【2月28日付】

泉 彩 香 おりづるタワー

山口 理 沙 //

■派遣社員(受入)

【2月19日付】

花内 恵 理 香 広店事務係

【2月25日付】

村上 紗 季 経理財務部経営支援グループ

【3月1日付】

田中 沙 絵 良 大州本店事務係

【3月5日付】

大井 悦 郎 大州本店販売グループ洗車係

■派遣社員(終了)

【2月2日付】

レヴァン クエット 可部店サービスグループ

グエンドウクトウイ 大州本店サービスグループ

グエン パートウアン 五日市店サービスグループ

【2月4日付】

ホアン ヴァン サン 呉店サービスグループ

グエン ヴァン フン 宇品本店サービスグループ

【2月12日付】

グエンヴァンクエット 西条店サービスグループ

ダン ミン クアン 広店サービスグループ

【2月15付】

グエン パー ティン 大州本店サービスグループ

【2月25付】

北井 美 佐 子 西条店販売グループ

【2月28付】

向井 由 佳 西条店販売グループ

福田 め ぐ み 大州本店事務係

○赤ちゃん誕生 ～おすこやかに～

徳久 香 織 総務人事部人事グループ
【2025.2.5 拓郎(たくろう)くん】

梶谷 正 輝 総務人事部人事グループ
【2025.2.27 桃寧(ももね)ちゃん】

Akushu Cafe News



Akushu Cafe ORGANIC

春の
新作

HIROSHIMA Navel Orange

瀬戸内海に浮かぶ高根島のネーブルと当店
こだわりの有機スパイスを組み合わせまし
た。季節のフルーツをお楽しみください。

Akushu Cafe ORGANIC (握手カフェオーガニック)

広島県広島市中区大手町1-2-1おりづるタワー1F.RF

TEL:082-569-6803

営業時間/1F 10:00~18:00 RF 10:00~17:30

定休日/おりづるタワーに準ずる



\ New /



ホットネーブル ¥700(税込)
ネーブルソーダ ¥750(税込)



ホットネーブル ¥700(税込)
ネーブルソーダ ¥850(税込)

※大好評のため早期に終売となる可能性があります。



\ New /

(左から)

陽だまりのグリーンスムージー

苺とヨーグルトのそよ風スムージー

ミスター・ソルティナッツ

各¥1,300(税込)
(すべてノンアルコールに変更可)



ROOF TOP CAFE & BAR

春の
新作

4/18(金)から営業スタート!

今年も大人気のカクテル&スムージーに、新しい
季節限定メニューが登場! 旬のフルーツに加え、
ヘルシーな野菜やナッツ、ヨーグルトなど、異素材
の絶妙な組み合わせをぜひお楽しみください。

ROOF TOP CAFE & BAR

広島県広島市中区大手町1-2-1おりづるタワーRF

TEL:082-569-6803

営業時間/18:00~23:00

定休日/不定休 ※HPをご確認ください



Akushu Restaurant

春の
新作

握手パフェ4/3(木)から発売!

いちごマカロン、ピスタチオのロールケーキ、
世羅きなのジェラートなどが入った春に
ぴったりのいちごのパフェです。

Akushu Restaurant (握手レストラン)

広島県廿日市市宮島町589-4(厳島いろは1F)

宮島桟橋から握手レストランまでは徒歩5分

TEL:0829-30-6681

営業時間/11:00~16:00

定休日/水曜日 ※HPをご確認ください



\ New /



握手パフェ ¥750(税込)

TAKE OUTで
大人気!

グループ社員割引

※社員証提示が必要です。

- Akushu Cafe ORGANIC・握手カフェWIND SIDE- 10%OFF ※本人のみ
- ROOF TOP CAFE & BAR チャージ料無料 ※本人と同伴者1名
- 握手レストラン 10%OFF ※本人と同伴者全員