

HAPPYHAPPY SPECHIGHER



FY107春 自動車保険「増収追込み」キャンペーン表彰式 スペシャル企画 酒井副社長に突撃インタビュー！

Topics 1 おりづるタワーにデンマーク国王が来訪！

Topics 2 THE STAGEの次世代コミュニティ空間「THETA θ(シータ)」オープン！



ヒロマツ
ホールディングス
HIROMAZ HOLDINGS



FY107
春

自動車保険 「増収追込み」キャンペーン表彰式

4月21日(月)、『FY107春 自動車保険「増収追込み」キャンペーン表彰式』が、おりづるタワー12階で 開催されました。このキャンペーンは、新規件数をはじめMSP保険パック、ミニフリートなど各種獲得ポイント合計の上位者が表彰されるものです。表彰式には当社から74名、保険会社より8名の合計82名が出席。テーブルごとに分かれて食事を楽しみながら歓談し、表彰されるスタッフに大きな拍手を送りながら他店舗との交流を深め、最後はマツダエンブレムのポーズで記念撮影。

表彰された皆さん、おめでとうございます。

松田会長挨拶



今回のキャンペーンでは若手の活躍が目立ち、全体の底上げが感じられました。大変心強く思います。保険はお客様の安心・安全を守る大切な商品です。今後も一人ひとりのお客様に向き合い、丁寧な提案を続けていきましょう。



山根社長挨拶

今回は若手の活躍や、想像を越えるドラマがあり、大いに刺激を受けました。日頃から皆さんが真摯に取り組んでいる様子を頼もしく感じています。次回、秋の表彰に向け、日々の提案活動を積み重ね、より多くの仲間と喜びを分かち合いたいと思います。一緒に盛り上げていきましょう！

今回表彰される24名の方々は、全社の新規保険契約の43%を獲得されるなど、会社を支える大きな存在です。このトップラインの皆さんの努力が、会社全体の発展と成長にも寄与していくと確信しています。これからも、一層高め合いながら進んでいきましょう。



酒井副社長乾杯



総合BEST10 入賞者表彰

総合1位	カテゴリ1位(9～11年の部)	石内山田店 白井 幸輝
総合2位	カテゴリ1位(2～3年の部)	広店 安原 寛太
総合3位	カテゴリ1位(12年以上の部)	庄原店 藤盛 隆政
総合4位	カテゴリ2位(9～11年目の部)	五日市店 藤田 侑依
総合5位	カテゴリ2位(2～3年目の部)	福山東店 市川 雄史
総合6位	カテゴリ3位(2～3年目の部)	宇品本店 竹本 雅輝
総合7位	カテゴリ2位(12年目以上の部)	西条店 松崎 寛子
総合8位	(2～3年の部)	庚午店 松浦 正暉
総合8位	//	大州本店 土井 啓太
総合10位	カテゴリ1位(4～8年目の部)	五日市店 田中 雄麻
総合10位	カテゴリ1位(中古・法人の部)	大州ユーカーランド 三好 秀明

今回、念願の1位を獲得できました！ 楽しく取り組めたことを嬉しく思うとともに、改めて藤盛さんの「継続する強さ」の素晴らしさを実感しました。私も引き続きチャレンジャーとして挑み続けますが、若手・ベテラン問わず、1位を目指していきましょう！



総合1位 白井さん



総合2位 安原さん



総合3位 藤盛さん



山根社長から表彰(総合4位～6位)



酒井副社長から表彰(総合7位～同率8位)



総合1位の
白井さん

総合10位以下 カテゴリ入賞者表彰

カテゴリ1位	
新人の部	呉店 西本 史崇
カテゴリ2位	
新人の部	大州本店 平井 唯希
4～8年目の部	大州本店 糸谷 隼人
中古・法人の部	大州ユーカーランド 永谷 直輝

カテゴリ3位	
新人の部	庚午店 吉光 智
4～8年目の部	庚午店 新川 大輔
//	大州本店 上田 修平
9～11年目の部	大州本店 佐々木 聡
//	福山東店 村上 佳弥
12年目以上の部	福山東店 住田 慶太



和田取締役から表彰
(総合10位以下 カテゴリ1位)



萩森執行役員から表彰
(総合10位以下 カテゴリ2位)



梯執行役員から表彰
(総合10位以下 カテゴリ3位)



チーム対抗戦 勝利チーム発表

このたび実施されたチーム対抗戦において、AチームとBチームが見事勝利を収めました。

Aチーム (福山東店・海田店・大州本店・尾道山波店)

Bチーム (石内山田店・西条店・五日市店・大州ユーカーランド)

スペシャル企画 酒井副社長に突撃インタビュー！

思いを共有し、 行動できるチームを目指して

株式会社広島マツダ 取締役副社長

酒井 了介さん
さかい りょうすけ

1981年生まれ。大阪府出身。2004年マツダ㈱に入社し、国内営業本部に配属される。広島や南九州、北陸など、各地のディーラー業務に携わった後、2025年4月より現職に。15年ぶりの広島マツダへの帰還を果たす。

このたびマツダ㈱の酒井了介氏が当社副社長に就任されました。マツダ㈱入社以来、販売会社（ディーラー）のサポートという重要な使命を担い、㈱広島マツダでの販売企画業務を皮切りに、㈱南九州マツダでは営業責任者として初の役員、㈱北陸マツダでは代表取締役社長に就任されるなど、さまざまな立場で全国各地のディーラー業務に携わってこられました。

九州・北陸赴任中には熊本地震と能登半島地震、それぞれ2つの災害対応も経験し、ディーラーの立場から地域やお客様との深い絆を再確認されたそうです。

**4月1日より副社長に就任されましたが、
今のお気持ちと抱負をお聞かせください。**

“身の引き締まる思い”というのが現在の心境です。広島マツダはマツダのディーラーのなかでも、創業家から続く最古参の会社。歴史も、濃厚な物語（ストーリー）もあり、重責を実感しています。ただ、副社長としての私自身の役割を考えると、そうも言ってはられません。

現在、自動車業界を取り巻く環境は100年に1度の変革期にあると言われています。しかし、一途に日々の仕事と向き合い、忙しさに追われるスタッフにとって、そうした状況を冷静に見極めることはなかなか難しいと思います。そんな中、私に与えられた役割は業界全体を俯瞰し、スタッフ一人ひとりに気づきを与え、みなさんのアウトプットを最大限の成果につなげることだと考えています。

誰も体験したことのない変革期を乗り越えていくため

に、目の前のお客様と真摯に向き合い、それぞれがどう行動すべきか、ともに考えていきましょう。

**広島マツダとヒロマツホールディングスについて、
どのような印象を抱いておられますか？**

先ほども申し上げた通り、当社はマツダのディーラーの中で最も古い会社です。かつて私が在籍していた2008年はちょうど75周年にあたり、私もロゴマークやオリジナルキャラクターの作成に携わらせてもらいました。

副社長となって戻ってきた現在は、早いもので創業92年目を迎えます。100年目まであと8年という歴史ある会社なわけですが、それでも変革を成し遂げようとするところに、広島マツダの骨太い気概を感じます。

たとえばホールディングス化にしても、新しい風を企業内に呼び込もうという強い意思の表れが感じられます。マツダという会社の黎明期からともに走り続けてきたディー



ラーだけあって、その“進取の気風”は並々ならぬものがあります。業界全体が厳しい環境下にある今だからこそ、広島マツダの意欲的なチャレンジには刺激を受けると同時に、同じ業界を担う人間として敬意も払っています。

マネジメントをするうえで、 最も大切にされていることは何でしょう？

“理解の共有”を何よりも重要視しています。

これは「私のことをわかってください」だけでなく、「あなたのこともわからせてください」という双方向のコミュニケーションから生まれる理解のことを指します。

私たちは「言葉の意味は人や役割によって異なる」ことを見落としがちです。理解を共有するには、相手の言葉を使う必要があります。たとえば“頑張ろう！”というひと言も、正しく理解するためには、何を？ いつ？ どこで？ 誰が？ という風に具体化することが肝要。抽象度の高い言葉のまま発信しても、それは具体的な行動につながりません。つまり、店舗で頑張るみなさんの行動に結びつかないのです。

“相手に届く言葉”にするためには、“相手の言葉で話す”必要があります。戦略や方針を実現していくうえでも、理解の共有化をはかり、ひとつのチームとして足並みの揃った行動につなげていくことが大切です。



プライベートはどのように過ごされていますか？ 趣味や愛読書などについても教えてください。

北陸マツダにいるあいだ、再度ゴルフを始めました。以前広島マツダに配属された際にやり始めたのですが、当時は子どもが小さくて、ゴルフに行くことができませんでした。金沢に単身赴任したのをきっかけに再度始めたのですが、ゴルフセンスはどうでしょうか？ もっぱらエンジョイ・ゴルフ派です(笑)。

趣味と言えるものはロードバイクかな。7年かけて妻を説得し、マイ自転車を手に入れました。しまなみ海道をはじめ、いろいろなサイクリングコースを走っています。

愛読書では、ちくま新書の『生きるための論語(安富 歩著)』をまずご紹介いたします。これはメーカー時代、上司に



愛読書から紹介してもらった座右の銘、
「学而時習之(学びて時に之を習う)」。
学んだことを実践する中で、より深く理解し、
自分のものとしていくことの楽しさを意味する。

“人間力を磨くには、古典を読むといいよ”と勧められ、出会った一冊です。古典そのものではなく、いわゆる解説書なのですが、著者が説く論語の内容が深く心に刺さり、これまで10回以上は読み返しました。

その他、マンガの愛読書としては、『うしおととら』を紹介したいですね。これは少年マンガの金字塔として、わが家の子どもにも読ませました(笑)。

最後に広島マツダとヒロマツホールディングスの 社員へひとこと、メッセージをお願いします。

私は自動車ディーラーという仕事が本当に素晴らしいものだとし誇りに思っています。だからこそ、ディーラーの社会的地位をもっと高めたいと願っています。

たとえば私たちが心を込めて正しい仕事で“整備”しているからこそ、道路は停滞することなく、インフラの機能が保たれます。また、素晴らしいカーライフを提案する「営業」がいるから、誰かの幸福を実現するサポートができると信じています。ディーラーの仕事をさらに誇り高いものとするため、思いを共有し、みなさんと力を合わせて取り組んでいくつもりです。どうぞ、お力をお貸しください。



仲間との絆を深めた2日間 新入社員/宿泊研修

4月2日(水)・3日(木)の2日間、竹原のホテル賀茂川荘で新入社員/宿泊研修が行われました。

この研修は、同期との絆形成、会社理解、役員との交流を目的としています。

1日目は「マツダ車のシェアを広島県内トップにする施策を考えよう!」をテーマにしたグループワークで、アイデアを出し合い企画をまとめました。また、松田会長をはじめ経営陣の講話には全員が真剣な表情で聞き入り、会社の各領域について理解を深めました。

2日目は、まずはフラフープリレーでカラダとココロを温めた後、前日にまとめた企画をチームごとに発表。優勝チームには、「優勝賞品」としておりづるタワーの商品詰め合せが贈られました。同期の仲間とさまざまな意見を交わし、絆が深まった研修となりました。

グループワーク

考えて

意見を出し合って

まとめて

発表!

優勝!

素晴らしい
提案でした!
おめでとう
ございます!!

グループ対抗 フラフープリレー

急いで!
急いで!



美味しいお料理で懇親会



お庭の桜もきれいでした

入社式の翌日から実施された宿泊研修で、
会社や仲間との距離が一気に縮まりました!





2025年度 広島マツダ OB会総会・懇親会

4月14日(月)、広島マツダOB会総会および懇親会が、広島グランドインテリジェントホテル(広島市南区京橋町)で開催されました。

総会にはOB会会員28名が出席し、2024年度の行事報告および会計報告、役員改選などの議案が進行し、今後の組織運営に向けた体制が整えられました。

総会終了後の昼食懇親会では、終始和やかな雰囲気の中、会話も弾み、笑顔あふれるひとときとなりました。



OB会総会

乾杯!



昼食懇親会

昨年よりも一歩前進したOB会を皆様と一緒に作っていただければと思っておりますので、どうぞよろしくお願いいたします。



久保会長挨拶

久しぶりの再会に乾杯!
楽しい時間を過ごしました

来年も元気な顔を見せていただけることを楽しみにしております。またお会いしましょう!



杉原副会長挨拶





おりづるタワーに デンマーク国王が来訪！

「ウォールアート」を
ご覧になりながら、
屋上展望台「ひろしまの丘」へと
向かわれました。

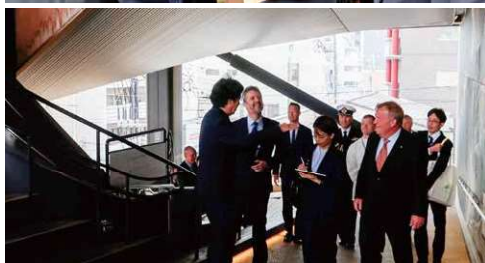
4月25日（金）、デンマーク国王フレデリック10世陛下が広島を訪問され、おりづるタワーにご来訪されました。

今回のご訪問は、おりづるタワーのスロープがデンマーク・コペンハーゲンにある「ラウンドタワー」から着想を得ていること、また設計者である三分一さんと陛下とのご縁もあり、実現に至ったものです。

当日は、おりづるタワーの設計に携わられた建築家・三分一博志さんと、おりづるタワーの象徴的な「ウォールアート」をご覧になりながら、屋上展望台へと向かわれ、広島市街を一望。平和の象徴である「折り鶴」に込められた思いに触れられ、ゆっくりと展望台を一周されました。

その後12階「おりづる広場」では、袋町小学校の児童たちが陛下をお迎えし、折り鶴を手渡しました。陛下はその折り鶴を「おりづるの壁」から投入され、平和への願いを広島の空へ届けられました。最後に、陛下は児童たちと一緒に折り鶴作りを体験。和やかな雰囲気の中で、子どもたちとのふれあいを楽しみました。

平和と未来への願いが込められたこのひときは、国境を越えた心の交流となり、広島とデンマークとの友好の絆を深める貴重な機会となりました。





屋上展望台にて、三
一さんが建築に込められた
想いについて語られました。国
王は興味深そうに耳を傾け、
質問を交えながら熱心に話
を聞かれていました。



**Velkommen
til
Hiroshima!**
ようこそ広島へ!



袋町小学校の皆さんがデンマーク語でご挨拶



児童達は、少し
緊張した面持ちで、
折り鶴の折り方を
披露しました。

一緒に折り鶴を
折りながら交流を
深めました。



アリガトウ





THE STAGEの次世代コミュニティ空間 「THETA θ(シータ)」オープン!

4月25日(金)、THE STAGEが、セレクトショップの枠組みを超えたコミュニティ空間「THETA θ」をオープンしました。THE STAGEが運営する3店舗(the stage / WOMAN'S GALLERY / GALLEY)の要素を凝縮し、多様なブランドと出会う「THETA θ」は、従来のセレクトショップと一線を画す、新たなファッション体験を提供する場所。リアルとオンラインを融合した、次世代コミュニティ空間です。

オンライン販売を主軸にしながらも、商品を実際に手に取り、体験・購入できる空間になっており、開放感あふれる大きな窓から広がる景色を楽しみながら、ゆったり過ごせる特別なスペースも用意されています。

感性を刺激し、ライフスタイルを豊かにする場所として、今後様々なイベントが開催される予定です。

佐上社長メッセージ

いまの時代は、ただ「モノを買う」だけではなく、自分自身の価値観やライフスタイルを大切にすることが増えています。だからこそ、私たちも"衣"だけでなく、"食"や"住"にも目を向け、暮らし全体をより豊かにする提案を模索していきたいと考えています。「THETA θ(シータ)」が、「セレクトショップでもなく、ギャラリーでもなく、カフェでもない。」だけど、そのすべてが交わるような、新しい価値や体験が生まれる場所として、お客様の生活に寄り添い、日々の中の小さなときめきや新しい発見をもたらす、そんな存在になれたらと願っています。



詳細・最新情報は
THE STAGE公式サイト・SNSでチェック!

<https://thestage.co.jp/>



2024
年度

サービス・アドバイザー資格A級認定

シニアサービススタッフ認定

マツダ車の整備のプロとしてマツダ(株)が認定するマツダサービススタッフ資格認定制度において、2月28日(金)、当社から2名の方がサービス・アドバイザー資格A級に認定されました。サービス・アドバイザーの最高峰であるA級保有者は、マツダ車に関する幅広く、深い専門知識で、お客様へ最高のアドバイスをご提供します。

1月31日(金)には、17名の方がシニアサービススタッフに認定されました。シニアサービススタッフとは、サービス・エンジニア、サービス・アドバイザーの資格ともにB級以上を取得したスタッフが認定されるものです。

このたび認定された皆さん、おめでとうございます。これからもお客様の「安心・安全・快適なカーライフ」の実現のため、迅速かつ確実なサービスの提供をお願いします。

サービス・アドバイザー資格A級認定



可部店サービスグループ課長
小田 芳広さん

サービス・アドバイザーA級取得に向けて、特に勉強をしたというわけではなく、日々の業務の中で学んできたことが今回の結果につながったと思っています。

個々に学習することも大事ですが、それ以上に働く環境による物も大きく、私の学んだ業務は、上司の方々にはしっかり教育して頂いた賜物です。今まで私に関わってくださったすべてのスタッフの皆さん、ありがとうございました。

取得までに時間はかかりましたが、今後はこの知識を更に向上させ、部下の育成や店舗の発展へ繋げていきたいと考えています。



広店サービスグループ
松島 大輝さん

A級の試験は、店舗運営やマネジメントなど日々の業務ではあまり携わることのない内容でしたのでとても難しかったです。一人で勉強するだけでは合格できなかったと思います。

サービス研修グループで勉強会や過去問を用意していただくなど、手厚いサポートに感謝しています。

今後は、より広い視野を持ち店舗の業務がよりスムーズになるように努めていきたいと思っています。また、サービス・エンジニアA級の実技試験には二度落ちしているので、次こそは合格してエクセレントサービススタッフになれるように頑張ります。

シニアサービススタッフ認定

(サービス・エンジニア、サービス・アドバイザーの資格ともにB級以上を取得)

佐々木 亮平	可部店サービスグループ
原 田 浩 和	〃
高 橋 慶 太	祇園店サービスグループ
鈴 木 剛 章	西条店サービスグループ
植 敷 充 史	広店サービスグループ
才 崎 俊 也	海田店サービスグループ
大 上 貴 之	〃
佐 々 隼 都	大州本店サービスグループ
津 田 稜 太	〃
真 地 信 幸	〃
玉 井 翔 太	宇品本店サービスグループ
阿 川 修 士	庚午店サービスグループ課長
武 谷 省	庚午店サービスグループ
國 弘 大 輔	〃
西 原 稔 拓	五日市店サービスグループ
上 村 雅 輝	石内山田店サービスグループ
和 田 哲 也	尾道山波店サービスグループ

DATA

車種別販売実績

2025年4月度

		売上実績	前年実績	前年比	登録実績
乗用車	MAZDA2	56	74	76%	65
	CX-3	19	10	190%	23
	CX-30	24	21	114%	31
	MX-30	2	2	100%	2
	MAZDA3	38	31	123%	38
	MAZDA6	0	6	0%	0
	ロードスター	24	10	240%	37
	CX-5	17	23	74%	22
	CX-60	15	11	136%	20
	CX-80	9	-	-	12
乗用車計		204	188	109%	250
商用車	ファミリアV	12	14	86%	12
	ボンゴ／フローニィ	2	3	67%	2
	タイタン	15	9	167%	11
商用車計		29	26	112%	25
軽自動車計		143	146	98%	135
他チャンネル		0	1	0%	-
合計		376	361	104%	410

整備

2025年4月度

売上実績
368,802

(単位:千円)

有償整備入庫台数	無償整備入庫台数
10,874	2,987
車検台数 1,352	保証台数 453
点検台数 4,211	無償点検台数 836
一般整備台数 4,937	その他 1,698
外装台数 374	

(単位:台)

店舗別実績(新車・保険)

2025年4月度

	売上台数目標と実績			売上台数内訳			保険新規契約		
	目標	実績	達成率	登録車	軽自動車	その他	目標	実績	達成率
法人営業Gr	44	66	150%	33	33	0	2	0	0%
庄原	6	6	100%	4	2	0	3	5	167%
三次	13	12	92%	5	7	0	3	6	200%
可部	16	19	119%	11	8	0	7	7	100%
祇園	22	16	73%	7	9	0	6	0	0%
西条	41	38	93%	22	16	0	13	14	108%
広	12	8	67%	4	4	0	4	2	50%
呉	11	10	91%	7	3	0	4	5	125%
海田	12	14	117%	9	5	0	3	3	100%
大州本店	53	43	81%	30	13	0	14	14	100%
宇品本店	47	37	79%	25	12	0	14	11	79%
庚午	20	28	140%	17	11	0	6	3	50%
五日市	17	18	106%	9	9	0	6	6	100%
石内山田	14	16	114%	13	3	0	6	4	67%
福山東	25	23	92%	19	4	0	7	13	186%
尾道山波	19	17	89%	13	4	0	6	5	83%
特約店	10	0	0%	-	-	0	1	0	0%
業売	-	-	-	-	-	0	1	0	0%
合計	382	371	97%	228	143	0	106	98	92%
その他	-	5	-	5	0	0	5	1	20%
総合計	382	376	98%	233	143	0	111	99	89%

店舗別実績(中古車・保険)

2025年4月度

区分	営業店	台数		保険新規契約		
		目標	実績	目標	実績	達成率
直売	庄原	1	2			
	三次	4	4			
	可部	3	3			
	祇園	3	1			
	西条	9	10			
	広	2	0			
	呉	3	3			
	海田	1	1			
	大州本店	5	4			
	宇品本店	11	7			
	庚午	5	2			
	五日市	4	2			
	石内山田	4	4			
	福山東	6	4			
業売	尾道山波	5	4			
	大州UCL	27	22	5	1	20%
	カーセブン	9	10	2	0	0%
	その他(本部)					
	直売合計	102	83	7	1	14%

区分	営業店	台数	
		目標	実績
業売	中古車業販グループ	159	213
	その他	22	18
業売合計		181	231
その他	仕切		
	スクラップ	18	21
	放出		
その他合計		18	21
総合計		301	335

(DATA)

展示会結果報告 //////////////////////////////////////

統一展示会

4月5日(土)・6日(日)

	実績
来場組数	203
A・Bホット	12
査定	70
試乗	47
成約	28

統一展示会

4月12日(土)・13日(日)

	実績
来場組数	229
A・Bホット	23
査定	69
試乗	71
成約	23

統一展示会

4月19日(土)・20日(日)

	実績
来場組数	246
A・Bホット	23
査定	88
試乗	59
成約	43

統一展示会

4月26日(土)・27日(日)

	実績
来場組数	208
A・Bホット	20
査定	66
試乗	61
成約	39

ありがとうございました

見込客紹介

4/4 ▶ 5/8

4/4～5/8までの期間、
見込客紹介による成約台数は

2台でした。

ありがとうございました。

これからも引き続き

全社員が一丸となり、

力を合わせて

拡販につなげていきましょう。

【営業推進部】

新車 **2**台

金田 恵美

(総務人事部人事グループ) 自代

岩室 徹矢

(営業推進部営業企画グループ) 新規

2025年度

永年勤続者表彰

このほど2025年度の永年勤続者表彰が、受賞者の各職場で行われました。

今年度の受賞者は41名。

皆さんのこれまでの功績を称えと共に、一層のご活躍を期待します。

勤続20年表彰

(12名)

渡邊 孝彦	営業推進部営業企画グループ課長
竹腰 佳朗	人材(サービス部サービス革新グループHM-R)
安本 雅美	可部店サービスグループ
岡田 脩希	祇園店サービスグループ
長澤 淑也	西条店サービスグループ
平岡 良崇	呉店店長

谷本 雅雄	庚午店サービスグループ
野平 陽平	五日市店店長
三浦 文雄	尾道山波店店長
平野 吉倫	尾道山波店販売グループ
片岡 朋子	〃
北 征史	カーセブン広島大州店販売グループ

勤続10年表彰

(29名)

兒玉 健治郎	総合企画部広報秘書グループ課長
栗原 隼也	総務人事部人事グループ課長
岡井 優	総務人事部人事グループ
福原 傑	総務人事部総務グループ課長
加藤 久恵	経理財務部経営管理グループ
梯 文彦	執行役員営業副本部長兼営業推進部部长
山添 範史	営業推進部営業企画グループ課長
阪口 眞李亜	人材(営業推進部保険リースグループ)
織田 友輔	車両再生部広島BPセンター
佐村 尚是	サービス部総括グループ課長
岡崎 時正	サービス部サービス革新グループ HM-R
岩滝 運生	三次店サービスグループ
原田 浩和	可部店サービスグループ
米田 咲太	西条店販売グループ
濱本 稜平	広島販売グループ

植敷 充史	広島サービスグループ
眞鍋 太一	呉店サービスグループ
河野 梨沙	海田店事務係
佐々木 聡	大州本店販売グループ
友塚 優美	〃
平賀 優真	大州本店サービスグループ
福田 由衣	宇品本店販売グループ
岡野 靖史	石内山田店サービスグループ
植田 博貴	五日市店販売グループ
山根 駿大	五日市店サービスグループ
小林 政治	福山東店サービスグループ車両回送係
大上 進	おりづるタワー(株)出向代表取締役社長兼COO
松本 冠	おりづるタワー(株)出向執行役員
外園 廉	マツダ(株)出向

人の動き

(職制順・敬称略)

■入職

【5月1日付】

三 谷 雄 基 石内山田店サービスグループ

■復職 ()内は旧所属

【5月1日付】

植 田 梨 紗 宇品本店販売グループ(人材[休職])

■異動 ()内は旧所属

【5月1日付】

萩 森 秀 之 執行役員営業副本部長 兼 中古車部部长 兼 販売グループ課長
(執行役員営業副本部長兼中古車部部长)

森 本 誉 営業開拓部営業支援グループ担当課長
[法人営業グループ駐在]
(営業開拓部営業支援グループ担当課長
[西条店駐在])

伊 藤 史 生 宇品本店販売グループ課長
(中古車部販売グループ課長)

宮 田 泰 治 宇品本店販売グループマネージャー 兼
MAHO取締役
(宇品本店販売グループマネージャー)

【5月9日付】

濱 下 華 恋 人材[休職] (石内山田店販売グループ)

【5月21日付】

福 田 由 衣 人材[休職] (宇品本店販売グループ)

■退職

【4月14日付】

原 夏 美 営業推進部付

【4月18日付】

谷 川 遼 西条店サービスグループ

【4月25日付】

橋 口 義 澄 西条店サービスグループ

【4月29日付】

グエン ホン ソン 尾道山波店サービスグループ

【4月30日付】

中 川 茂 則 尾道山波店サービスグループ

■契約社員(退職)

【4月20日付】

沖 本 奈 美 恵 大州ユーカールランド販売グループ

【4月30日付】

中 村 仁 美 呉店事務係

■パート社員(入職)

【4月11日付】

佐 々 木 友 子 おりづるタワー

【4月16日付】

川 島 千 歩 おりづるタワー

■パート社員(退職)

【4月11日付】

森 上 和 男 福山東店販売グループ洗車係

【4月30日付】

土 居 珠 美 おりづるタワー

■派遣社員(受入)

【4月16日付】

宮 脇 亜 衣 呉店事務係

【4月19日付】

橋 本 和 典 大州本店サービスグループ

【4月23日付】

與 那 嶺 邦 雄 祇園店サービスグループ車両回送係

【5月1日付】

リー ミン ドウック
ヴー コン ティン
ドアン タイントウン
ブイ タイン ヴオン
レ ディン キエム
ゴー アインドウック
グエン キム タイン
チャンホアンチュンキエン
ヴー クアン アイン
スオン ハイ ナム
レ ヒュウ フォック
ハン チュン ヒエウ
グエン ヴァン クオン
チュドウック ズイ
ホアンドウックヴィエット
レ ズイ ヒエウ
グエン ヴァン チュン
チャン クアン ヴィン
レ クアン ズン
チャンティエンダット
チャンヴィエットクオン
ファン タック ルアン
グエン スアン ジャイン
ディン テー アイン
グエン スアントウアン
チャン スアン バック
グエン ドウック ダン
チュレ ズイ ホアン
ドー ディン ロイ
サイ ホアン ティエン
グエン ゴック ソン
グエン キム チュオン
ヴー タイン ダット
グエン チョン フン

車両再生部再生グループ
"
可部店サービスグループ
"
"
祇園店サービスグループ
"
"
西条店サービスグループ
"
"
"
広店サービスグループ
"
呉店サービスグループ
"
海田店サービスグループ
"
"
大州本店サービスグループ
"
"
"
宇品本店サービスグループ
"
"
庚午店サービスグループ
"
"
"
石内山田店サービスグループ
"
"
五日市店サービスグループ
"
"

【5月7日付】

松 本 暁 恵 呉店事務係

■派遣社員(終了)

【4月9日付】

グエン ドウック ナム 西条店サービスグループ
ブイ マイン クオン 尾道山波サービスグループ

【4月11日付】

谷 岡 映 里 紗 石内山田店販売グループ

【4月12日付】

レ ドウック フン 広店サービスグループ

【4月21日付】

宮 脇 亜 衣 呉店事務係

【4月22日付】

グエン ダン タイン 五日市店サービスグループ

【4月25日付】

チュヴィエット ホアン 石内山田店サービスグループ

【4月30日付】

小 谷 裕 美 総務人事部人事グループ
村 田 京 子 経理財務部関連事業グループ
稲 本 竜 也 広店サービスグループ車両回送係
宮 本 瑞 枝 広店事務係
石 井 智 紗 大州本店販売グループ
北 村 紘 子 宇品本店事務係
外 川 愛 実 福山東店販売グループ

○家族逝去 ～お悔やみ申し上げます～

三 浦 文 雄

尾道山波店店長
【2025.4.9 実父】

○赤ちゃん誕生 ～おすこやかに～

福 田 由 衣

宇品本店販売グループ
【2025.3.25 莉子(りこ)ちゃん】

森 田 隆 幸

庄原店サービスグループ
【2025.4.12 奏風(かなた)くん】

2025.04.25 fri GRAND OPEN



THETA θ (シータ)

「心地よく、美しく生きるための選択肢」

選び抜かれたファッションとライフスタイルのアイテムが、
あなたの毎日を少し特別にする。

「THETA θ」は、そんな選択肢を提供する場所。

ファッション、ライフスタイル、そして感性。

そのすべてが、あなたの「美しく生きる」を支える。



お客様が自由に利用できる本格的な撮影スペースを常設しています。試着後のセルフ撮影やSNS用ポートレートなど、様々な楽しみ方が可能です。“コミュニティ”をキーワードに、人と人、人とモノが交わる新たな価値創出を目指しています。

取り扱いブランド

N°21 ERDEM PUCCE BLAMINK Acne Studios MM© TOTEME
MAISON KITSUNE See By Chloe sacai Off-White Golden Goose
Ron Herman THE SHINZONE beautiful people PLAN C NINA RICCI
TELA 3.1 Phillip Lim Stella McCartney rag & bone Victoria Beckham
LEMAIRE MSGM CYCLAS UNION LAUNCH

POPUP情報

6.1 Sun - 6.10 Tue
「Hirotaka」

人気ジュエリーブランドのアイテムを、期間限定で豊富に
ラインナップ。洗練された華やかさをプラスするジュエ
リーが揃う特別なイベントを開催します。



Information

THETA θ (シータ)

住所: 広島市中区中町1-24クラス袋町公園2F

電話番号: 082-245-4377

定休日: 不定休

営業時間: 11:00~19:00

公式サイト: <https://thetastage.co.jp/>

社員証の提示で

合計金額より

5%OFF

詳細・最新情報は

THE STAGE公式サイト・SNSでチェック!

