

HAPPYHAPPY SPECHIGHER



2025年第1回 ルーキーコンテスト
2025年度新入社員辞令交付式
BAC第5期生入社式・懇親会



ヒロマツ
ホールディングス
HIROMAZ HOLDINGS

2025年
第1回

ルーキー コンテスト 開催!

5月28日(水)、「第1回ルーキーコンテスト」が大州本店にて開催されました。「若手社員の育成」をテーマに、2024年入社社員の成長と努力の成果を発表することを目的とした初めての取り組みです。午前中はサービス部門の発表、午後からは営業部門の「新車販売ロープレ」「マツダクレジットロープレ」「バックdeメンテロープレ」「保険ロープレ」が行われました。入社1年の皆さんの成長の姿がとても力強く、感動的なコンテストとなりました。

今回のこの取り組みは、社員の平均年齢が下がっている中で、若手社員の育成をより一層重視していこうという思いからスタートしました。皆さんには、目の前の業務に取り組むだけでなく、1年後・2年後の自分の姿を思い描きながら、目標を持って仕事に取り組む習慣を身につけてほしいと思います。

緊張している方も多いと思いますが、これまで頑張ってきた姿を披露する機会ですので、1年間の学びや努力の成果を日頃のペースで発表して下さい。

また、今日は皆さんを日々支えてくれているトレーナーの方々への感謝を表す場でもあります。多忙な業務の中でも根気強く指導してくれたトレーナーや店舗の皆さんに、心からの敬意と感謝の意を表します。今日は一日よろしく願います!



山根社長挨拶

YouTube配信も行われました。



2025年入社の皆さんも発表



サービス部門

サービススタッフと、そのトレーナーの2人1組のチームで協力して実施しました。



一つひとつ丁寧に確認



営業部門

新車販売、マツダクレジット、バックdeメンテ、保険のテーマに分かれてロープレを実施しました。

営業部門

表彰項目	店舗	表彰者	トレーナー
総合賞1位	呉店	西本 史崇	荒谷 愛
総合賞2位	大州本店	平井 唯希	友塚 優美
総合賞3位	大州本店	浅野 雄多	佐々木 聡
総合賞4位	庚午店	吉光 智	池田 輝
総合賞5位	西条店	古川 結菜	松長 辰哉
車両販売部門1位	呉店	西本 史崇	
マツダクレジット部門1位	大州本店	浅野 雄多	
パックdeメンテ部門1位	大州本店	平井 唯希	
保険部門1位	呉店	西本 史崇	
奨励賞	法人営業グループ	桑塚 正彦	
	可部店	上田 勇二	
	祇園店	佐藤 希	
	宇品本店	安田 照英	
	石内山田店	村田 亮	
	尾道山波店	金尾 陽香	



授賞式

サービス部門

表彰項目	店舗	表彰者	トレーナー
総合賞	大州本店	甲田 圭亮	真地 信幸
総合賞	宇品本店	前田 聖奈	西本 和弘
総合賞	尾道山波店	笠原 海希	宇田 一希
学科賞	西条店	加藤 柊也	
安全衛生賞	五日市店	山本 直弥	
CS賞	庚午店	グエン クオック クオン	

和井副社長講評

普段とは全く違う環境の中で力を発揮するのは大変だったと思いますが、皆さんの取り組みに心から感動しました。サービススタッフの皆さんの、細やかな配慮や安全意識の高さには、強いプロ意識を感じました。営業の皆さんも、伝え方を工夫しお客様の話にしっかり耳を傾けて提案につなげていました。ルーキーの皆さんを支えてくださったトレーナーや店舗の皆さんにも深く感謝します。

1年半前は学生だった皆さんが、こうして成長している姿は本当に素晴らしいです。1年間一生懸命やってきたことに自信を持って、これからも歩んで下さい。



和田取締役より
営業部門の講評

皆、堂々と対応していて素晴らしいです。

新車販売ローブレでは単に知識を伝えるのではなく、お客様にとってのメリットを丁寧に伝える姿勢に感心しました。

クレジットの説明では、銀行ローンとの違いや将来設計に基づいた提案など、お客様が納得できる内容でした。保険についても、お客様の立場に立った提案がされており、「何かあれば私にご連絡下さい」という言葉は大きな安心感につながったと思います。

今日の発表内容は、日々の営業活動にそのまま活かせる実践的なものでした。是非今後に活かし、さらに成長していって下さい。



藤井取締役より
サービス部門の講評

2024年入社の皆さん、トレーナーや店舗・本部の皆様にご心より感謝いたします。

今回特に印象に残ったのは、基本を丁寧に実践し、真剣に作業に向き合う姿勢でした。工具や車両保護具の扱い、リフトアップ時の声かけや安全確認など、日頃の業務の成果がしっかりと反映されていました。「整備」は命を預かる責任ある仕事です。その分、「ありがとう」と言ってもらえる喜びも大きく、誇りを持てる仕事です。今回の経験を糧に、これからも技術を磨き、信頼される整備士として成長していただきたいと思います。皆さんの今後に大いに期待しています。





山根社長から
辞令が
手渡されました



5月12日(月)、大州本店3階大会議室で新入社員辞令交付式が開催されました。今回の辞令交付を受け、営業職22名・整備職12名・事務職5名の計39名が6月1日付で本配属となります。

辞令交付に先立って行われたディスカッションでは、これまでの研修を振り返り、「新人研修で学んだこと」「顧客満足度とは」をテーマにグループに分かれて意見をまとめ発表しました。辞令交付式では、山根社長より辞令が手渡され、新入社員たちは決意を込めた表情で受け取りました。

新入社員の皆さん、本配属おめでとうございます。皆さんのこれからの活躍に期待します。



山根社長、
酒井副社長、
和田取締役、
藤井取締役が
出席



山根社長挨拶

宿泊研修時に話をした、「企業理念」について思い出して下さい。「HAPPYHAPPY」を実現する為に「SPECHIGHER」を実践していくということ。今後皆さんは、「SPECHIGHER」をメインに取り組んでいくことになりますが、半年・1年レベルで一人前になれるものではありません。取り組みの過程の中で「自分自身が何も貢献できていない」と思い詰める必要はないことを覚えておいて下さい。配属後はトレーナーが丁寧にサポートします。新人である今だからこそ、たくさん学び、吸収して行って下さい。皆さんの成長を心から期待し、応援しています。



今田課長の司会で ディスカッション

辞令交付式に先立ってのグループディスカッションでは、研修を振り返り意見をまとめて発表しました。



酒井副社長挨拶

辞令を受け、期待や不安が入り混じる中でのスタートだと思います。6月からの職場は、人生の中で大きな部分を占める場所になります。素敵な職場にできるかどうかは、自分次第です。まずは「会話」から。他者と協同するための第一歩です。そして「広島マツダ」の看板を背負っている意識を持ち、先輩から繋がれた信頼というバトンを守り育てていきましょう。失敗を恐れずチャレンジを。準備をして、一歩踏み出す勇気を持てば大丈夫です。皆さんの顔つきが頼もしく変わっていくのを楽しみにしています。

ディーラーの仕事は、社会に貢献できる誇りある仕事です。自信を持って進んで下さい。

2025年度 全国マツダ販売店協会 中四国支部マツダエクセレントショップ 事例発表大会

5月15日(木)、2025年度全国マツダ販売店協会中四国支部マツダエクセレントショップ事例発表大会が香川県高松市で開催され、当社代表の福山東店が第3位に入賞しました。

この大会は全国マツダ販売店協会中四国支部の主催によるもので、中四国エリアのマツダ販社マツダ関連会社あわせて14社が参加し、この1年間で取り組んできた活動と成果を発表しました。

今回福山東店には、本大会まで時間のない中、素晴らしい発表をしていただきました。福山東店の皆さんをはじめ、発表に向けてご協力いただいた皆さん、大変お疲れ様でした。これらからも一層CSの取り組みを続けていただきますようよろしくお願いいたします。

おめでとうございます！

- 第1位 山口マツダ
- 第2位 岡山マツダ
- 第3位 広島マツダ福山東店

発表を終えて



発表
藤本店长

大会出場にあたりPPT作成に携わっていただいた松長店长、村上さん、福山東店のスタッフの皆さん、本部の皆様本当にありがとうございました。

全店舗の代表として優勝を目指し練習を重ね、内容的には胸を張れるものでしたが3位入賞という結果に終わりました。

この悔しさをバネに、来年こそは優勝を目指して全スタッフが一体となり、さらなる店舗改善に取り組んでいきます。



PPT操作
村上さん

社内大会では福山東店の取り組みと成果を代表して発表し、また一番の評価をいただくという素晴らしい経験をさせていただきました。

そして、今回再び発表の場に立たせてもらえることになり、心から嬉しく思いました。1位を取れなかったことは悔しいですが、これまでの取り組みについては一つも恥じるものが無いものだったと思います。

次回も同じ経験ができるように、また次回こそはエクセレントショップ認定をされるように、日々の業務に取り組んでいきます。





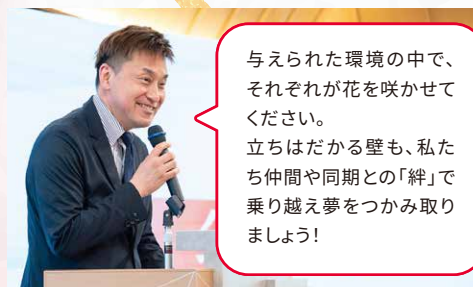
BAC

第5期生入社式

5月8日(木)、㈱ビー・エー・シー(以下BAC)第5期生34名の入社式が、おりづるタワー5階にて行われました。式には第5期生34名とBAC役員、ヒロマツホールディングス㈱および㈱広島マツダ役員、配属先管理職が出席。BACの矢野社長より、新入社員代表に辞令が交付されました。新入社員による決意表明では、一人ひとりがマイクを手に仕事への意気込みを日本語で発表。BACベトナムの社員の皆さんから届いた応援メッセージや歓迎VTRも上映されました。

BAC第5期生の皆さん、入社おめでとうございます!

松田会長挨拶



矢野社長より辞令交付



新入社員が一人ずつ決意表明



先輩からの応援メッセージ



懇親会



矢野社長 乾杯の挨拶



司会と通訳を行う梶谷さん、ヒエウさん、ヴァンさん

握手カフェの ケータリングサービス



研修先の店舗ごとに分かれて交流を深めました。



質問ゲーム大会を開催！

無人島に一つだけ
持っていくなら何？



意外な一面を知ることができて、
チームの仲もぐっと深まりました



日本での新たな挑戦！
これから大きな一歩を踏み出す彼らに心からのエールを送ります！



新入社員

大州サービス工場にて 整備職研修

4月24日(木)から5月23日(金)まで、実車を使った車検整備・点検整備などの新入整備職/実習研修が大州サービス工場で実施されました。

新入社員10名と中途入社社員1名の計11名は3つのチームに分かれ、MAZDA2、MAZDA3、CX-3を用いた点検整備の実習を通じて、車両の構造や作動に関する基礎知識をくりかえし学びました。

各店舗に配属になる前のこの研修では、整備書に記された手順の通りに行うことを意識することが重要。点検項目を一つひとつ丁寧に確認しながら、真剣な表情で作業に取り組んでいました。



一つひとつ丁寧に確認



不明なことは
理解できるまで
トレーナーに質問





2025ひろしまフラワーフェスティバル 新入社員接客デビュー！

5月3日(土・祝)～5日(月・祝)の3日間、広島市中区の平和大通り周辺で「2025ひろしまフラワーフェスティバル」が開催されました。晴天に恵まれた今年のフェスティバルは、屋台やイベントブース、フリーマーケットなどが数多く出店し、多くの来場者で賑わいました。

マツダ㈱のブース「マツダひろば」では、営業職・事務職の新入社員たちが接客デビュー。3チームに分かれて各日イベントに参加し、来場者にアンケートのご協力をお願いしました。ただ数を競うのではなく、一人ひとりのお客様との対話を大切にすることを重視。ご要望やご意見に丁寧に耳を傾けることを心がけ、マツダ車の魅力をしっかりとPRしました。



スタッフインタビュー WELCOME TO HIROMAZ



WELCOME!

2025年
5月1日
入社

石内山田店サービスグループ
三谷雄基さん



地元・広島のカーライフを支えたい！

信頼される整備士を目指して！

前職では6年間、自動車整備士として勤務していました。主に法人向けの車両整備を担当し、効率的に仕上げるのが求められる環境で経験を積みました。今後は、お客様への対応力も磨き、「マツダ車のことならこの人に任せたい」と思っていただけの整備士を目指します。

さらに技術力を高めたい！

現在、3級整備士資格を保有しており、2級取得に向けて勉強中です。保有資格に関わらず挑戦できる機会を与えていただいたことに感謝しています。このチャンスを最大限活かし、これからはマツダ車について深く学びながら、整備技術にさらに磨きをかけ、技術力を高めてまいります。

ヒロマツホールディングス NEWロゴマーク！

すでに多くの皆さんの目に触れているかと思いますが、2025年4月1日（火）よりヒロマツホールディングスのロゴマークが新しくなりました。広島マツダのロゴマークイメージを継承しながらも、シンプルで立体感のあるデザインが特徴です。

デザインを担当したのは、総合企画部デジタル推進グループの藤田謙一さん。松田会長からの「カッコよく」「丸型で」「車のモチーフを取り入れて」という要望を受け、試行錯誤を重ねた末に、「H」と「M」を組み合わせてタイヤ4つで車を表現する、独創的なロゴが誕生しました。

ロゴをご覧になった松田会長からは、「スマイルのように笑って見えるね」という言葉もいただきました。このロゴにはヒロマツの掲げる「HAPPYHAPPY SPECHIGHER」という想いも込められています。

Newデザインのロゴ



ヒロマツ
ホールディングス
HIROMAZ HOLDINGS

デザインを
担当したのは
この人！

総合企画部デジタル
推進グループ
藤田 謙一さん



My Communication



2021年
4月1日入社

庚午店販売グループ
新川 大輔さん

日々勉強 さらに営業力を磨きたい！

幼少期よりマツダには親しみを感じていました。さらに、学生時代の結婚式場や居酒屋でのアルバイト経験を通じて、人と接する楽しさを実感し、広島マツダの営業職を志しました。

入社当初は学生気分が抜けず、接客にも未熟さがありましたが、当時のトレーナーから厳しくご指導いただき、謙虚な姿勢の大切さを学びました。その教えが成長の礎となり、今の自分につながっています。

庚午店配属となり、5年目の今、チームワークの大切さを実感しています。店長のサポートもあり、意見や情報をすぐに交換できる環境で働けていることに感謝しています。最近では、電話よりもLINEでのやり取りを希望されるお客様が増えるなどニーズは多様化しており、一人ひとりのお客様にあわせた顧客対応を心掛けています。

今後はさらに営業力を磨き、担当するお客様の満足度を高めることが目標です。日々経験を積みながら、より信頼される営業マンを目指します。また、後輩の指導やサポートもしっかり行い、チーム全体で成長できる環境を作りながらお手本となるような先輩になりたいです！

技術と知識 さらなるレベルアップ！

車両再生部の主な業務は、販売が決まった中古車の車両整備や車検対応はもちろんのこと、販売前の中古車を綺麗に掃除し、必要な修理を施してお客様に高品質な車を提供することです。

私の祖父がマツダに勤務していたこともあり、幼い頃から、車の仕事は身近な存在でした。また、体を動かすことも好きだったことから、整備士の道を選びました。

入社当初は可部店に配属されましたが、体調を崩し悩んでいた時に、当時取締役だった山根社長から「レストア事業に挑戦してみないか」と声をかけていただきました。もともと古い車に興味があり、新たな挑戦を決意。これが大きな転機となりました。レストアは、古い車を扱うため、現代の車とは異なる知識や技術が求められます。また、部品の入手が困難なことが多く、作れるものは自分たちで作るところも興味深く面白いです。

入社して5年目、まだまだ知識も技術も未熟だと感じています。身近に高い技術を持つ先輩方がいる環境を最大限に活かし、さらにレベルアップしていきたいと考えています。



2021年
4月1日入社

車両再生部再生グループ
曽根 翔大さん

(DATA)

車種別販売実績 //

2025年5月度

		売上実績	前年実績	前年比	登録実績
乗用車	MAZDA2	50	61	82%	56
	CX-3	13	11	118%	14
	CX-30	16	16	100%	11
	MX-30	5	1	500%	5
	MAZDA3	35	21	167%	42
	MAZDA6	0	6	0%	0
	ロードスター	17	0	-	23
	CX-5	17	22	77%	23
	CX-60	11	12	92%	13
	CX-80	13	-	-	14
乗用車計		177	150	118%	201
商用車	ファミリアV	13	16	81%	11
	ボンゴ／フローニィ	0	4	0%	0
	タイタン	11	8	138%	8
商用車計		24	28	86%	19
軽自動車計		124	149	83%	112
他チャンネル		1	0	-	-
合計		326	327	100%	332

整備 //

2025年5月度

売上実績
329,031

(単位:千円)

有償整備入庫台数		無償整備入庫台数	
8,278		2,386	
車検台数	1,379	保証台数	410
点検台数	3,430	無償点検台数	674
一般整備台数	3,150	その他	1,302
外装台数	319		

(単位:台)

店舗別実績(新車・保険) //

2025年5月度

	売上台数目標と実績			売上台数内訳			保険新規契約		
	目標	実績	達成率	登録車	軽自動車	その他	目標	実績	達成率
法人営業Gr	38	59	155%	39	20	0	3	1	33%
庄原	6	6	100%	1	4	1	2	6	300%
三次	13	7	54%	1	6	0	3	1	33%
可部	15	13	87%	6	7	0	6	6	100%
祇園	21	16	76%	11	5	0	5	1	20%
西条	37	21	57%	15	6	0	11	7	64%
広	11	10	91%	7	3	0	3	1	33%
呉	10	8	80%	5	3	0	3	0	0%
海田	11	6	55%	1	5	0	3	1	33%
大州本店	49	37	76%	25	12	0	12	12	100%
宇品本店	43	41	95%	18	23	0	13	9	69%
庚午	18	27	150%	22	5	0	5	3	60%
五日市	16	19	119%	9	10	0	6	3	50%
石内山田	13	10	77%	7	3	0	6	4	67%
福山東	22	30	136%	23	7	0	6	7	117%
尾道山波	18	14	78%	9	5	0	5	5	100%
特約店	9	0	0%	-	-	0	1	0	0%
業売	-	-	-	-	-	0	1	0	0%
合計	350	324	93%	199	124	1	94	67	71%
その他	-	2	-	2	0	0	4	0	0%
総合計	350	326	93%	201	124	1	98	67	68%

店舗別実績(中古車・保険) //

2025年5月度

区分	営業店	台数		保険新規契約		
		目標	実績	目標	実績	達成率
直売	庄原	1				
	三次	4	2			
	可部	3	4			
	祇園	3	2			
	西条	8	7			
	広	2	2			
	呉	2	4			
	海田	1				
	大州本店	4	2			
	宇品本店	9	3			
業売	庚午	4	1			
	五日市	4	4			
	石内山田	4	3			
	福山東	5	1			
	尾道山波	5	7			
	大州UCL	26	22	5	4	80%
	カーセブン	9	11	2	2	100%
	その他(本部)					
	直売合計	94	75	7	6	86%
	業売合計					
その他	中古車業販グループ	129	132			
	その他	22	14			
業売合計		151	146			
その他	仕切					
	スクラップ	15	6			
	放出					
その他合計		15	6			
総合計		260	227			

(DATA)

展示会結果報告

統一展示会

5月10日(土)・11日(日)

	実績
来場組数	217
A・Bホット	30
査定	73
試乗	72
成約	45

統一展示会

5月17日(土)・18日(日)

	実績
来場組数	206
A・Bホット	26
査定	69
試乗	90
成約	23

統一展示会

5月24日(土)・25日(日)

	実績
来場組数	248
A・Bホット	30
査定	90
試乗	84
成約	48

統一展示会

5月31日(土)・6月1日(日)

	実績
来場組数	196
A・Bホット	24
査定	66
試乗	68
成約	39

ありがとうございました

見込客紹介

5/9 ▶ 6/5

5/9～6/5までの期間、
見込客紹介による成約台数は

1台でした。

ありがとうございました。

これからも引き続き

全社員が一丸となり、

力を合わせて

拡販につなげていきましょう。

【営業推進部】

新車

1台

中込 慎太郎

(総合企画部広報秘書グループ)新規

人の動き

(職制順・敬称略)

■役員人事 ()内は旧所属

【6月1日付】

和田 太一 取締役営業本部長兼営業開拓部部长
(取締役営業本部長)

■入職

【5月19日付】

岡野 正人 経理財務部経営支援グループ

■復職 ()内は旧所属

【5月26日付】

盛本 慧 経理財務部関連事業グループ(人材[休職])

【6月1日付】

加藤 友梨 石内山田店販売グループ(人材[休職])

■異動 ()内は旧所属

【5月17日付】

盛本 慧 人材[休職](経理財務部関連事業グループ)

【6月1日付】

山田 一志 カーセブン広島大州店店長兼販売グループ課長
(カーセブン広島大州店店長)

鈴木 剛章 尾道山波店サービスグループ
(西条店サービスグループ)

肥後 本圭佑 大州ユーカーランド販売グループ
(三次店販売グループ)

■新入社員の本配属 ()内は旧所属

【6月1日付】

久藤 帆華 総務人事部付営業店[可部店](総務人事部付)

田中 道大 総務人事部付営業店[西条店](総務人事部付)

岡村 駿 総務人事部付営業店[五日市店](総務人事部付)

トンビク ヴァン サービス部BAC事業グループ(サービス部付)

フヤンミンヒエウ //

横 柝 利彦 三次店販売グループ(営業推進部付)

前田 修治 可部店販売グループ(営業推進部付)

合路 孝太郎 祇園店販売グループ(営業推進部付)

齋藤 栄治 //

杉浦 大 西条店販売グループ(営業推進部付)

藤井 裕也 //

米田 和斗 呉店販売グループ(営業推進部付)

竹中 千啓 海田店販売グループ(営業推進部付)

石元 朋美 大州本店販売グループ(営業推進部付)

豊田 歩夢 //

山口 柊 //

小國 桃佳 宇品本店販売グループ(営業推進部付)

西畑 里玖 //

福吉 芽生 //

山方 駿太郎 //

三宅 薫 庚午店販売グループ(営業推進部付)

鞠山 夏輝 石内山田店販売グループ(営業推進部付)

賀張 翔太 五日市店販売グループ(営業推進部付)

藤澤 丈琉 福山東店販売グループ(営業推進部付)

片岡 大地 法人営業グループ(営業推進部付)

新井 笑奈 大州ユーカーランド販売グループ(営業推進部付)

北川 潤一 カーセブン広島大州店販売グループ(営業推進部付)

大田 義雄 車両再生部広島BPセンター(サービス部付)

藤本 悟司 //

中村 玲央 可部店サービスグループ(サービス部付)

北村 優一郎 祇園店サービスグループ(サービス部付)

福田 凜 西条店サービスグループ(サービス部付)

山田 柊斗 //

ラズリ ニコラス 呉店サービスグループ(サービス部付)

リードウックアイン 海田店サービスグループ(サービス部付)

西尾 龍馬 大州本店サービスグループ(サービス部付)

ライカオ テェ //

宝利 義城 宇品本店サービスグループ(サービス部付)

青木 巧磨 五日市店サービスグループ(サービス部付)

■退職

【5月26日付】

山崎 等 宇品本店サービスグループ担当課長

【5月31日付】

山本 耕也 祇園店販売グループ

国重 大和 宇品本店販売グループ

小積 克義 カーセブン広島大州店販売グループ

■再雇用(退職)

【5月30日付】

木村 俊顕 執行役員営業開拓部部长

加藤 稔 サービス部総括グループ

■契約社員(入職)

【6月1日付】

重森 康弘 福山東店販売グループ(派遣社員より切替)

■パート社員(入職)

【5月29日付】

小 松 愛 おりづるタワー

【6月1日付】

別 所 優 希 おりづるタワー

【6月6日付】

ベゴ/エッラエドゥール おりづるタワー

■パート社員(退職)

【5月31日付】

横 山 沙 織 おりづるタワー

■派遣社員(受入)

【5月9日付】

景 山 弘 広店サービスグループ車両回送係

【5月12日付】

林 友 里 恵 西条店販売グループ
伊 奈 紀 子 大州本店サービスグループ

【5月14日付】

白 地 麻 里 恵 大州本店販売グループ

【5月26日付】

升 本 明 希 中古車部拡販グループ

【5月28日付】

桐 子 華 恵 呉店事務係

【6月2日付】

福 田 め ぐ み 大州本店事務係

【6月5日付】

大 田 美 由 紀 宇品本店事務係

■派遣社員(終了)

【5月13日付】

橋 本 和 典 大州本店サービスグループ

【5月31日付】

長 崎 夢 叶 宇品本店事務係
金 本 瞳 五日市店販売グループ

○結婚 ～おしあわせに～

上 村 雅 輝 石内山田店サービスグループ
【2025.3.21】

山 田 千 恵 子 総合企画部広報秘書グループ
【2025.5.5】

小 山 真 輝 西条店サービスグループ
【2025.5.11】

○家族逝去 ～お悔やみ申し上げます～

森 謙 仁 広島大州ボルボサービスショップサービスグループ
【2025.5.27 実母】

○赤ちゃん誕生 ～おすこやかに～

盛 本 慧 経理財務部関連事業グループ
【2025.4.24 昊推(そお)くん】

計 報

加藤 稔さん 急逝

ご冥福をお祈り申し上げます



5月30日、サービス部総括グループの加藤稔さんが脳出血のため永眠されました。享年66歳でした。謹んで哀悼の意を表し、ご冥福をお祈り申し上げます。

故人の思い出 取締役 藤井 治

加藤さんが突然ご逝去されたことを受け、未だにその現実を受け入れきれずにおります。前日まで通常通りに業務をされていた姿が思い出され、驚きと悲しみの中にあります。加藤さんには長年にわたり、サービス本部にて多大なるご貢献をいただきました。

特に保証業務においては、制度の根幹を支える基盤を築いてくださり、今の運用の礎となっています。ルールへの運用に対しては一貫して厳格でありながら、その背景には強い責任感と、公平性・規律を大切にする姿勢がありました。その真摯な姿勢は、私たちに仕事の在り方を教えてくれるものであり、加藤さんの残してくださった仕事の成果と想いは、これからも受け継がれると確信しています。謹んで加藤さんのご冥福を心よりお祈り申し上げます。



免許不要で歩道を走れる近距離モビリティ ウィル。

ウィルで広がる世界

お出かけしたくなる。

見せたくなる、乗りたいくなる。

旅先に持っていける。



家族に
贈ろう

社員様限定優待

本体購入

15%OFF

ご高齢の親御さんをもつ社員様に おすすめ

足腰が弱ってきた家族と、国内旅行や家族イベントに参加したい。

免許返納を考えている家族の移動手段を検討している。

家族に自立した生活を送ってもらいたい。

そんな方はぜひカーエース広島までお問い合わせ下さい。

WHILL Model Line Up



WHILL Model R



WHILL Model S



WHILL Model F



WHILL Model C2



株式会社カーエース広島 広島市南区出汐2丁目3-2

TEL.082-252-1070 FAX.082-252-1071

営業時間／10:00 - 18:00 定休日／火曜日 担当：二宮、吉脇まで

詳しくは
公式サイトで
チェック!

