

HAPPYHAPPY SPECHIGHER



インクルーシブフットボールフェスタ広島2025

Topics 1 クルマまるごと体験フェスタ2025

Topics 2 びんごクルマ博2025

Topics 3 HIROSHIMAクルママルシェ2025

Topics 4 タウ・パラリンアートコンテスト 受賞作品 巡回展示を実施

Topics 5 ROOF TOP CAFE & BAR at HIROSHIMA ORIZURU TOWER



ヒロマツ
ホールディングス
HIROMAZ HOLDINGS



インクルーシブフットボールフェスタ広島 ● 2025

6月7日(土)、広島市中区にある修道中学校・修道高等学校のメインアリーナにて、「インクルーシブフットボールフェスタ広島2025」が開催されました。

インクルーシブフットボールは、スポーツの力で分断を越え、ともに生きる社会の実現を目指す取り組みとして今回で5回目の開催を迎えました。本イベントは、一般社団法人日本障がい者サッカー連盟(JIFF)および広島県インクルーシブフットボール連盟(HIFF)の主催により行われ、ヒロマツホールディングスも協賛しています。サンフレッチェ広島、サンフレッチェ広島レジーナ、A-pfeile広島など、地元のスポーツチームも多数参加し、会場は多くの来場者で賑わいました。



インクルーシブフットボールとは

障がいの有無や年齢、性別に関係なく、誰もが一緒に楽しめるサッカーで、歩いてプレーする「ウォーキングフットボール」など無理のないルールを取り入れ、誰でも分け隔てなくプレーできるのが特徴です。



北澤 豪さん

一般社団法人 日本障がい者サッカー連盟(JIFF)は2016年に設立。「サッカーなら、どんな障がいも超えられる」をスローガンに、競技力の向上と共生社会の実現を目指し活動しています。会長は日本サッカー界のレジェンド、北澤 豪さん。イベント当日は、多くの参加者と交流されていました。

今回のイベントには多くの企業が協力。
(株)カーエース広島も参加し、次世代型電動
車いす「WHILL」を体験用に提供しまし
た。
サンフレッチェ広島アンバサダーの森崎
浩司さんも挑戦しました。



森崎浩司さん

さすが元日本代表！
すぐに乗りこなして
いました。



北澤 豪さん



サンフレッチェ広島
レジーナの左山選手



体験会では、広島の障がい者サッカークラブ
「A-pfeile広島」の選手が様々な種類の
障がい者サッカーを実践してくれました。

アンブティサッカーとは
（切断障がい）

1本の足と2本のクラッチでボールを蹴るサッカーです。

ブラインドサッカーとは
（視覚障がい）

音が鳴るボールと声の合図
を頼りにプレーします。選手
はアイマスクを着用し、静寂
の中で鈴の音やガイドの声
を手がかりにゴールを目指
します。



フレームサッカーとは
（主に脳性まひ）

歩行を補助する（歩行器）を
使ってプレーするサッカーで
す。「初めて参加できるチ
ームスポーツ」としても注目！



北澤会長は、「誰もが一歩踏み
出して、障がいの有無に関係な
くサッカーを楽しむことで、一
歩踏み出し『自分にはできる』
という自信を得てほしい」と強く語
り、今後は「サッカーを通じた自
然な交流を全国に広げたい」と
意欲を示されました。

みっちゃん総本店ECサイトがリニューアル!



7月4日(金)、みっちゃん総本店の冷凍お好み焼ネット通販サイト(以下、ECサイト)がリニューアルしました。

(株)ISE広島育ちは「広島のお好み焼を全国のスタンダードにする」ことを目指し、2015年に冷凍お好み焼の製造工場を本社に併設させました。全国のお客様にお届けするため、2018年9月にECサイトを開設。

今回「もっとスムーズな購入体験を提供したい」、「自社で運用・更新をしやすくしたい」という思いから、リニューアルプロジェクトがスタート。より使いやすく、運用しやすいサイトへと生まれ変わりました。



みっちゃん総本店
ECサイト

<https://www.okonomi.jp/>

サイトの立ち上げメンバーである山田さんにインタビュー!

購入のワクワク感を提供したい!

今回のECサイトリニューアルで最も力を入れたのは「見やすさ」と「自由度」の向上です。トップページも変化がなく、購入方法がわかりにくいといった課題がありました。新サイトでは視認性を高め、イベントに応じてバナーを変更するなど、柔軟に情報発信できる構成に改善しています。

さらに、会員制を導入。購入者の傾向や継続利用の有無を把握し、今後は会員情報を活用しながら、メルマガ配信やクーポン配布など、継続利用につながる仕組みづくりにも取り組んでいきます。



山田 梨加さん 2024年2月入社

前職では鳥取県の冷凍食品加工会社にて通販業務を経験。みっちゃん総本店では営業・出荷業務を1年間担当したのち、ECサイトのリニューアルプロジェクトに参画。

point
1

サイト全体の色味を変更

赤をベースにポップで可愛いデザインに一新。
若い世代にも親しみやすい印象に仕上げました。

point
2

トップページにバナーを設置

季節感やイベントを自分たちで演出できる、動きのあるサイトへと生まれ変わりました。

point
3

見やすさの向上

情報を整理し、より見やすく使いやすく改善しています。



RCC連続ラジオ小説で 「みっちゃん」の物語が スタート!

7月4日(金)、RCC「被爆80年 未来へつなぐ特別企画」
として連続ラジオ小説『お好みたべたい』がスタートしま
した。この連続ラジオ小説は、戦後、お好み焼を広島のソ
ウルフードに育て上げた“みっちゃん”こと井畝満夫(いせ
みつお)さんの物語です。被爆80年を機に“みっちゃん”と
お好み焼の歩みを通して、戦後の復興と変わりゆく広島
の街を描き出すことで、いま改めて「広島」についての愛
着を感じていただきたいという想いから企画がスタート。
戦時中のお好み焼の誕生秘話から、晩年のお好み焼普
及活動や二代目襲名に至るまで、お好み焼ファンなら必
聴の全13話です。毎週金曜日お昼12時45分頃からRCC
ラジオ「花金ラジオすっぴんブギ」内で4分番組として放
送されます。ぜひお聞き下さい!



RCCのHPから
過去の放送が聴けます!

毎週 **金曜** **12時45分頃**
「花金ラジオすっぴんブギ」内



ナレーターは
広島出身の二階堂和美さん

**ヒロマツ
ホールディングス
グループ社員様限定
キャンペーン!**

人気のお好み焼ギフトセットが、今なら
なんと**約30%OFF**で購入できます!
ぜひこの機会に、お得に
みっちゃん総本店の味をお楽しみ下さい!

**2025年
8月31日(日)まで!**



QRコードの
専用ページから
ご注文をお願い
いたします。

バラエティ 3種セット



セット内容

そば入り410g イカ天入り420g 通常価格 5,184円
スペシャル(いかえび入り)430g
各1枚(特製ソース、青粉付) **特別価格 3,650円(税込・送料込)**

そば入り 4枚セット



セット内容

そば入り410g 通常価格 5,940円
4枚(特製ソース、青粉付) **特別価格 4,160円(税込・送料込)**

味くらべ 4枚セット



セット内容

そば入り410g イカ天入り420g 通常価格 6,264円
各2枚(特製ソース、青粉付) **特別価格 4,380円(税込・送料込)**

まんぷく 4枚セット



セット内容

イカ天入り420g 通常価格 6,696円
スペシャル(いかえび入り)430g
各2枚(特製ソース、青粉付) **特別価格 4,680円(税込・送料込)**

※全国一律送料込み価格です。ただし、北海道・沖縄への発送は別途900円(税込)がかかります。

お問い合わせ先 株式会社ISE広島育ち TEL 082-208-1968 FAX 082-208-1961 担当: 藤野・山田



スタッフとして、
HM RACERSのメンバーと
石内山田店の岡崎さんが
お客様をお迎えしました。

クルマまるごと体験フェスタ2025

5月18日(日)、広島市西区のLECT平面駐車場にて「クルマまるごと体験フェスタ2025」が開催されました。

親子で楽しめるクルマの体験型イベントとして、他社さんでは自動車整備士のお仕事体験や、働くクルマの乗車体験、イベントとしてはミニ四駆のレース大会などが行われました。

当日は約5,000名が来場。広島マツダのブースでは、「CX-80」とHM RACERSが所有している「S耐仕様のデミオ」を展示し、さらにタイヤ交換デモンストレーションも実施されました。迫力ある音量に多くの注目が集まり、会場は大いに盛り上がりしました。

デモンストレーションとして、高速タイヤ交換を行いました。





びんごクルマ博2025

6月7日(土)・8日(日)の2日間、福山市入船町のポートプラザ日化特設会場にて「びんごクルマ博2025」が開催されました。

来場者が自由に見て、触れて、体験できるこのイベントには、ディーラー6社が参加し、注目の車両を展示しました。

広島マツダのブースでは、「CX-80」、「CX-60」、「CX-30」、「ロードスターRF」の計4台を展示。あいにくの雨模様にもかかわらず多くの来場者で賑わい、10件以上の商談を行い、ご成約にも繋がりました。

CX-80 PHEVでは

V2Lのデモを行いました。

CX-60はオートエグゼ装着車を展示したことで皆様に大変興味を持ってご覧いただきました。



福山東店スタッフと
営業開拓部鼻崎部長が
お客様をお迎えしました。





HIROSHIMA クルママルシェ2025

6月14日(土)・15日(日)の2日間、広島市西区のLECT平面駐車場にて「HIROSHIMAクルママルシェ2025」が開催されました。広島県内10のディーラーが、国内外のクルマ計35台を展示。広島マツダは「CX-80」、「CX-60」、「CX-5」、「CX-30」の計4台を展示しました。

初日はあいにくの大雨、2日目は一転して晴天に恵まれ、若手スタッフを中心に、来場されたお客様にマツダ車の魅力をご案内いたしました。

会場には4,553名が来場。全体イベントとしては、お子様にも楽しんでいただけるスタンプラリーなども実施。多くのお客様にお立ち寄りいただき、今後のご提案につながる貴重な機会となりました。



初日は新入社員の庚午店 三宅さん、石内山田店 鞠山さん、五日市店 賀張さん、
2日目は、庚午店 松浦さん、石内山田店 岡崎さん、新入社員の五日市店 岡村さんが
お客様をお迎えしました。

たくさんのお客様に
来場いただきました!

アンフィニ
広島さんと協力し、
8台のマツダ車を
展示しました。



CX-60 PHEV車から外部給電器(V2L)を利用して家電機器に電力を供給するデモンストレーションも実施。災害時の非常用電源としてだけでなく、アウトドアイベントなど様々なシーンで活用できる機能として、お客様にご紹介しました。





タウ・パラリンアートコンテスト 受賞作品 巡回展示を実施

4月26日(土)～8月末までの期間、第6回タウ・パラリンアートコンテストで「ヒロマツホールディングス・広島マツダ賞」を受賞された江森祥晃(えもり よしあき)さんの作品(レプリカ)が、広島市内4店舗(可部店・石内山田店・宇品本店・大州本店)で巡回展示されています。

今年8月には、第7回タウ・パラリンアートコンテストが開催されます。ヒロマツホールディングス・広島マツダは今後もアートを通じた社会貢献活動を継続し、障がいを持つ方が暮らしやすい社会の実現を応援していきます。



第6回タウ・パラリンアートコンテスト
ヒロマツホールディングス・広島マツダ賞
「亡き母の愛車」江森祥晃さん作

〈受賞時のコメント〉

初めて応募したコンテストだったので、受賞は難しいと思っていました。私が子どもの頃、亡き母が若くて元気だった時に乗っていたクルマを描きました。母と一緒にドライブに行ったり、父を助手席に乗せて姉を迎えに行ったりと楽しい思い出が残っています。亡き母の愛車を描いた作品で受賞できて、とても嬉しいです。

タウ・パラリンアートコンテストとは？

パラリンアートは、障がい者のアートビジネスモデルの総称です。登録している障がい者アーティストのアート作品を個人や企業が利用することで、アーティストが報酬を得る仕組みを事業化したものです。
(株)タウ様は、このプログラムのオフィシャルスポンサーとして、2019年から、「タウ・パラリンアートコンテスト」を主催しています。





今年もやっています! /

ROOF TOP CAFE & BAR at HIROSHIMA ORIZURU TOWER



4月18日(金)～10月31日(金)の期間、おりづるタワー屋上展望台にて「ROOF TOP CAFE & BAR」が今年もオープンしています。

今年のテーマは「体験」と「くつろぎ」。アクティブに楽しみたい方にも、ゆったり過ごしたい方にも心地よい空間となっています。サンセットや夜景を眺めながら、心満ちる時間をお楽しみいただけます。

会場には手持ち提灯も登場。涼やかな竹の質感とやさしい灯りが、空間にぬくもりと癒しを添えます。

また、7月1日(火)からは「夏の恋」をテーマにしたカクテルスモージーが登場。見た目も名前もちょっぴりキュンとする、とっておきのラインナップです。社内の飲み会後や、ご家族・大切な方とのひとときにもぜひ!

「New」 「夏の恋」をテーマにしたカクテルスモージーが登場!

ラスト・ミント・ラブ



(マンゴーとキウイの初恋トロピカル)

桃色の片思い

ミントとカカオの甘さに、コーヒーゼリーのほろ苦さを忍ばせた大人な一杯。

やさしい桃の甘みに、苺とヨーグルトの酸味を添えて。切ない夏の恋心。

マンゴーの濃厚さとキウイの爽やかさが重なる、夏の始まりを告げる一杯。

※ラスト・ミント・ラブ以外ノンアルコール対応可



選べる柑橘ドリンク

6種類の自家製柑橘シロップ

×

3種類のベース

(ソーダ/ウォッカ/ジン/梅酒)

×

4種類のトッピング ※ノンアルコール対応可

組み合わせはあなた次第! この夏だけの

「マイカクテル」を楽しんで!



ROOF TOP CAFE & BAR

広島県広島市中区大手町1-2-1おりづるタワーRF

TEL:082-569-6803

営業時間/18:00～23:00(金・土は18:00～24:00)

定休日/不定休 ※HPをご確認下さい。

<https://www.orizurutower.jp/rooftopbar/>



グループ社員割引
※社員証提示が必要です。

ご本人様と同伴1名様まで
チャージ料1,500円が無料!

新入
社員

広島BPセンターにて 板金塗装OJT

4月23日(水)から、5月末まで実施された研修の後、広島BPセンターでは、実務を通じた教育訓練「OJT」が始まっています。板金と塗装に配属された2名は、それぞれのトレーナーのもと、道具の扱いや基本作業の流れを一つひとつ確認しながら、実践的な指導を受けています。現場では、真剣な表情で業務に取り組みながら、日々理解を深めています。

大田さん



傷をつけないように
気をつけて



藤本さん



もうちょっと
仕上がっていないか



はい!



my communication

すべての原動力は 「人との出会い」

もともと人と話すことが好きで営業職を希望し、地元広島での会社説明会に参加。最初に内定をもらったのが広島マツダでしたが、他の企業からの内定待ちで、少しだけ時間をいただくことに。当時の人事の方から「待つよ」と言っていたいただいて、その対応がすごく印象的で「この会社で働きたい!」と入社を決めました。

入社当初は車の知識も少なく不安もありましたが、配属後は藤田マネージャー(当時)や今田店长(当時)から、厳しくも丁寧に指導していただきました。特に「社会人としてのあり方」や「人との向き合い方」といった本質的な部分を学ばせてもらったことが、大きな糧になっています。

また、昨年マツダエクセレントアワードで3年目銀バッジを獲得し、同期と一緒に壇上に上がったことは嬉しかったですね。コロナ禍でしばらく表彰の場がなかった分、感慨深い経験になりました。

上司の皆さんや同僚の皆さんの支えがあったからこそ、前に進むことができました。今後は私も周囲に良い影響を与えられるよう、努力を重ねていきたいです。



2021年
4月1日入社
(営業職)

石内山田店販売グループ
井上 颯太さん

(DATA)

車種別販売実績 //

2025年6月度

		売上実績	前年実績	前年比	登録実績
乗 用 車	MAZDA2	55	58	95%	63
	CX-3	7	6	117%	7
	CX-30	21	23	91%	31
	MX-30	0	0	-	1
	MAZDA3	32	35	91%	39
	MAZDA6	0	2	0%	0
	ロードスター	8	4	200%	15
	CX-5	45	31	145%	54
	CX-60	15	16	94%	20
	CX-80	11	-	-	16
乗用車計		194	175	111%	246
商 用 車	ファミリアV	30	13	231%	26
	ボンゴ／フローニィ	3	7	43%	3
	タイタン	10	2	500%	9
商用車計		43	22	195%	38
軽自動車計		155	171	91%	136
他チャンネル		2	0	-	-
合計		394	368	107%	420

整備 //

2025年6月度

売上実績
370,581

(単位:千円)

有償整備入庫台数		無償整備入庫台数	
8,806		2,635	
車検台数	1,450	保証台数	601
点検台数	3,824	無償点検台数	554
一般整備台数	3,180	その他	1,480
外装台数	352		

(単位:台)

店舗別実績(新車・保険) //

2025年6月度

	売上台数目標と実績			売上台数内訳			保険新規契約		
	目標	実績	達成率	登録車	軽自動車	その他	目標	実績	達成率
法人営業Gr	48	70	146%	42	28	0	3	2	67%
庄原	6	3	50%	1	2	0	3	4	133%
三次	14	12	86%	4	8	0	4	3	75%
可部	18	10	56%	9	1	0	7	8	114%
祇園	24	16	67%	8	8	0	6	5	83%
西条	45	43	96%	26	17	0	13	17	131%
広	14	18	129%	7	11	0	4	3	75%
呉	11	9	82%	6	3	0	4	6	150%
海田	14	9	64%	3	6	0	4	0	0%
大州本店	58	51	88%	36	13	2	14	9	64%
宇品本店	51	39	76%	18	21	0	16	10	63%
庚午	22	32	145%	20	12	0	6	4	67%
五日市	18	17	94%	12	5	0	6	4	67%
石内山田	16	19	119%	12	7	0	6	6	100%
福山東	27	25	93%	19	6	0	8	7	88%
尾道山波	21	20	95%	13	7	0	6	4	67%
特約店	10	0	0%	0	0	0	1	0	0%
業売	-	-	-	-	-	0	1	0	0%
合計	417	393	94%	236	155	2	112	92	82%
その他	-	1	-	1	0	0	5	0	0%
総合計	417	394	94%	237	155	2	117	92	79%

店舗別実績(中古車・保険) //

2025年6月度

区分	営業店	台数		保険新規契約		
		目標	実績	目標	実績	達成率
直 売	庄原	1				
	三次	4	3			
	可部	3				
	祇園	3				
	西条	9	9			
	広	3	4			
	呉	2	4			
	海田	1				
	大州本店	5	1			
	宇品本店	11	10			
業 売	庚午	4	2			
	五日市	4	2			
	石内山田	5	3			
	福山東	5	2			
	尾道山波	5	2			
	大州UCL	30	21	6	0	0%
	カーセブン	10	8	2	1	50%
	その他(本部)					
	直売合計	105	71	8	1	13%
	業 売	中古車業販グループ	133	26		
	その他	22	125			
	業売合計	155	151			
そ の 他	仕切					
	スクラップ	15	17			
	放出					
	その他					
	その他合計	15	17			
	総合計	275	239			

(DATA)

展示会結果報告

統一展示会

6月7日(土)・8日(日)

	実績
来場組数	429
A・Bホット	34
査定	109
試乗	127
成約	70

統一展示会

6月14日(土)・15日(日)

	実績
来場組数	282
A・Bホット	31
査定	60
試乗	81
成約	44

統一展示会

6月21日(土)・22日(日)

	実績
来場組数	267
A・Bホット	27
査定	107
試乗	111
成約	98

統一展示会

6月28日(土)・29日(日)

	実績
来場組数	190
A・Bホット	25
査定	52
試乗	44
成約	35

見込客紹介

6/6～7/5の期間での見込客紹介による成約台数は残念ながら0台でした。

引き続き、ご協力をよろしくお願いします。

9月末まで紹介奨励金が増額中！

他社代替、新規の奨励金を見直しています。

他社代替の場合でも、顧客の場合は対象外

申請対象期間：2025年1月8日(水)～9月30日(火)申請分まで

車種区分	見直し前	見直し後
新車登録車	10,000円	30,000円
新車軽自動車	4,000円	15,000円
中古車	4,000円	4,000円

ぜひこの機会を活用しましょう！

【営業推進部】



経験を活かし、グループ全体を支える存在に

WELCOME!

2025年
7月1日
入社

総務
人事部人事グループ
古瀬 歩香さん



多様な事業に関われる環境に魅力を感じて志望

新卒でブライダル業界に就職後、退職手続きを通じて人事労務に興味を持ち、社会保険労務士法人で人事労務として約5年間勤務しました。

ヒロマツホールディングスに入社を決めたのは、社内やグループ会社の皆さんと近い距離で接しながらサポートできる点に魅力を感じたから。これから多岐にわたる事業に携われることも楽しみにしています。

対話を大切に、働きやすい環境づくりをサポート

前職はフルリモート勤務でしたが、こちらに来てオフィスの明るい雰囲気や皆さんの温かさに触れ、顔を合わせて働けることの良さを改めて実感しています。

まだ慣れないことも多いですが、グループの皆さんが気持ちよく働けるよう、サポート役としてしっかり貢献していきたいと思っています。

スタッフインタビュー

WELCOME TO
HIROMAZ

スキルを活かしてお客様を笑顔に！



WELCOME!

2025年
7月7日
入社

おりづる
タワー(株)出向
田邊 結那さん

もっとお客様と直接関わる仕事がしたい！

大阪で結婚式の映像カメラマンとして約4年間、お客様の大切な瞬間を映像に残す仕事に携わってきました。ブライダルフェアでの接客を通じて、多くの笑顔に触れる中、お客様と直接関わることの楽しさや、やりがいを実感し、もっとお客様と関わることができる仕事に挑戦したいと思い、ヒロマツホールディングスを志望しました。

お客様に満足いただける接客を目指して

私は高知出身ですが、父のふるさとは広島で、祖母が広島市内に住んでいるため、広島には親しみとご縁を感じています。

今後はお客様に寄り添った接客力を身に付けることが目標です。KITTE 大阪の「ひろしまIPPIN」で、店舗運営や接客の経験を積みながら前職の撮影スキルを活かし、販促にも貢献できればと思っています。



人の動き

(職制順・敬称略)

■入職

【7月1日付】

古瀬 歩香 総務人事部人事グループ

【7月7日付】

田邊 結那 おりづるタワー(株)出向

■復職 ()内は旧所属

【6月20日付】

盛本 慧 経理財務部関連事業グループ
(人材[休職])

■異動 ()内は旧所属

【6月12日付】

盛本 慧 人材[休職]
(経理財務部関連事業グループ)

【7月1日付】

猪野 俊也 営業開拓部新車拡販グループ課長
(営業開拓部営業支援グループ課長)

高橋 芳彦 //

森脇 徹 法人営業グループ
(営業開拓部新車拡販グループ)

本木 稜二 Pueomao, Inc. 與平寿司出向
(南住之江旅館出向)

■再雇用(入職)

【7月4日付】

梅本 卓三 人材(休職)

■再雇用(退職)

【6月10日付】

中村 岳 (株)カーエース広島出向
比治山店サービスグループ
(株)マツダプロセッシング中国へ転籍

■契約社員(入職)

【6月24日付】

土井 優紗 五日市店事務係(派遣社員より切替)

【7月1日付】

仁田原 睦美 おりづるタワー(パート社員より切替)

■パート社員(入職)

【6月14日付】

横見 瀬愛美 おりづるタワー

【7月7日付】

ロバディモエイザベラ おりづるタワー

■派遣社員(受入)

【6月12日付】

安河 久美 サービス部総括グループ

【6月19日付】

渡邊 佑真 総合企画部デジタル推進グループ

【7月1日付】

有平 なぎさ おりづるタワー

加藤 舞子 //

【7月3日付】

多賀谷由佳里 広島大州ボルボサービスショッパ事務係

【7月4日付】

立石 誠二 福山東店サービスグループ

【7月9日付】

徳永 有紀 尾道山波店サービスグループ

■派遣社員(終了)

【6月23日付】

桐子 華恵 呉店事務係

【6月30日付】

池元 隆之 祇園店サービスグループ車両回送係

ヴァーミンヒエウ 尾道山波店サービスグループ

○家族逝去 ～お悔やみ申し上げます～

佐村 尚是 サービス部総括グループ課長
【2025.6.22 実父】

○赤ちゃん誕生 ～おすこやかに～

佐々木 聡 大州本店販売グループ
【2025.4.16 悠翔(はると)くん】



マツダレンタカー広島

ハイグレードな乗り心地と 安心性能

衝突軽減ブレーキ・車線逸脱防止装置など、
各車種 最新の先進安全機能を標準装備。
ナビ・バックモニター(ロードスター 除く)・ETC搭載。
安心・快適なドライブを実現します。

LINE UP

オールマツダ車(軽自動車から大型SUV)
並行輸入車: CX-50/MX-5(US仕様)

基本料金の
50%OFF
グループ社員様限定特典
社員ご本人様
※オプションは別途必要となります。

基本料金の
20%OFF
ご家族・ご友人にも
お得な紹介特典!
社員様からのご紹介で
※オプションは別途必要となります。



沖縄の夏を特別な一台で

旅のスタイルに合わせた“特別な一台”をご提案!
少人数向けオープンスポーツ、
多人数OKなラグジュアリーワゴン、
タフな大型SUVなど魅力的な車両が勢ぞろい。
ドイツ車・アメリカ車・国産プレミアムカーを
豊富にラインナップ。

LINE UP

外車(コンパクト・オープンカー)
国産車(マツダ・トヨタ)

送迎
サービス
あり!



マツダレンタカー 広島

空港店
広島県三原市本郷町善入寺64-15
TEL.0848-86-9170

大州店

広島県広島市南区大州4-9-10
TEL.082-283-3000



DXレンタカー 沖縄

沖縄県那覇市赤嶺2-13-11
TEL.098-858-3515



担当: 上藤・嘉陽田